A Nobin Udyokta Project

Suborna Pan Bitan



Project by :Year Hossain

Identified by :Solayman Hossain

Verified By: Shaiful Islam

Madaripur Unit, Madaripur Anchal-6 GRAMEEN TRUST

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Year Hossain		
Age	:	01/Jan/1985 (32Years 9 Months)		
Marital status	:	Married,		
Children	:	01 Son 1 Daughter		
No. of siblings:	:	Two brothers		
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info	: :	Mother		
Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan like GCCN, GKF etc. (ix) Others	: : : : : : : : : : : : : : : : : : : :	N/A N/A N/A N/A N/A		
Education, till to date	:	Eight		

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Business
Trade License Number	:	90
Business Experiences	:	8 years.
Other Own/Family Sources of Income	:	N/A
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info		01904-962743
NU Project Source/Reference	•	Madaripur Unit Office.Madaripur

BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank (GB) Since 2009. At first her mother took a loan amount BDT 4,000 from Grameen Bank. She Invested the money in her son's business. She gradually improved their life standard through GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Mayer Doa Fol Vander
Address/ Location	:	Natun Bazar
Total Investment in BDT	:	1,65,000/=
Financing	:	Self BDT : 85,000/= (from existing business) 55% Required Investment BDT : 70,000/= (as equity) 45%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 7,000
Proposed Salary		BDT 7,000
Proposed Business % of present gross profit margin Estimated % of proposed gross profit margin	:	25% 25%
Agreed grace period	:	2 months 8 Installment

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Double Lond		Existing Business (BDT)					
Particulars Particulars Particulars Particulars	Daily	Monthly	Yearly				
Sales (A)	3,000	90,000	10,80,000				
Less: Cost of sales (B)	2,250	67,500	8,10,000				
Gross Profit C=(A-B)	750	22,500	2,70,000				
Less: Operating Costs							
Electricity bill		700	8,400				
Generator bill		200	2,400				
Night Guard bill		200	2,400				
Shop Rent		1,000	12,000				
Mobile bill		300	3,600				
Present salary/Drawings- self		7,000	84,000				
Conveyance or Transport]		200	2,400				
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400				
Non Cash Item:							
Depreciation Expenses (%)							
Total Operating Cost (D)		9,800	1,17,600				
Net Profit (C-D):	750	12,700	1,52,400				

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Present items: Present Goods Items (*):	85,000		85,000
Proposed Items (**):		70,000	70,000
Total Capital	85,000	70,000	1,55,000

(*) Details present Stock & (**) Proposed Items mentioned in next slide

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock item

Present Stock items				
Product name	Unit (Quantity)	Amount		
পান		२०,०००		
সুপারী		(0,000		
জদ্দা		¢,000		
অন্যান্য		50,000		
Total Present Stock		₽ ¢,000		

Proposed Item

Proposed items					
Product Name	Unit	Amount			
পান		२०,०००			
সুপারী		२०,०००			
জদ্দা		२०,०००			
অন্যান্য		\$0,000			
Total Proposed Stock		70,000			

Financial Projection of NU BUSINESS PLAN



Particulars		Year 1 (BD	T)	Year 2 (BDT)		
raiticulais	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000	4,000	1,20,000	14,40,000
Less: Cost of Sale (B)	2,625	78,750	9,45,000	3,000	90,000	10,80,000
Gross Profit (A-B)=(C)	875	26,250	3,15,000	1,000	30,000	3,60,000
Less: Operating Costs						
Electricity bill		700	8,400		750	9,000
Generator bill		200	2,400		200	2,240
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Shop Rent		1,000	12,000		1,000	12,000
Mobile bill		300	3,600		300	3,600
Present salary/Drawings- self		7,000	84,000		7,000	84,000
Conveyance or Transport		200	2,400		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400		200	2,400
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses (%)						
Total Operating Cost (D)		9,800	1,17,600		9,850	1,18,200
Net Profit (C-D) = (E)	875	16,450	1,97,400	1,000	20,150	2,41,800
GT payback	42,000		42,000			
Retained Income:	1,55,400		1,99,800			

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



SI#	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	70,000	0
1.2	Net Profit	1,97,400	2,41,800
1.3	Depreciation (Non cash item)		
1.4	Opening Balance of Cash Surplus		1,55,400
	Total Cash Inflow	2,67,400	3,96,200
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	70,000	
2.2	Investment Pay Back	42,000	42,000
2.3	Payment of GB loan		
	Total Cash Outflow	1,12,000	42,000
3.0	Net Cash Surplus	1,55,400	3,54,200

SWOT Analysis



STRENGTH

- Skill and 8 Years experience
- Quality service and Product
- Well Decorated
- Seven days open weekly
- 16 hours shop open

WEAKNESS

Lack of investment

OPPORTUNITIES

- Have a chance at more customers within local area.
- Extendable society
- Products and service demand increasing.

$\mathbf{T}_{\mathsf{HREATS}}$

- New competitor may be present
- Political Unrest
- Theft



















































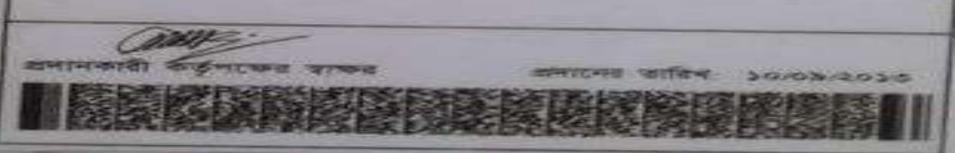






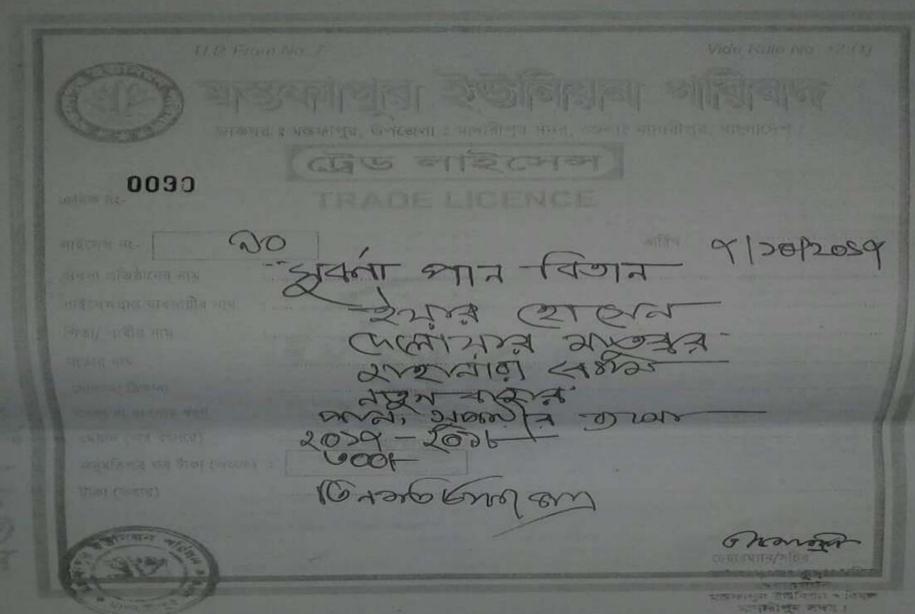






९७०वं, मामाविश्व तमत, मामाविश्व









দোকান ভাড়ার চুক্তিপত্র

প্রথম পক্ষ ৪ মো ৪,সাহিদ ফ্কির, পিতা ৪ মো ৪মতিয়ার রহমান গ্রাম উত্তর খাণ্ডাড়া , ভাক্ষরঃ মোন্তফা

বিতীয় পৃক্ষ : ইয়ার হোসেন , লিডা : আে শেলোয়ার হোমেন, আম উত্তর খাগভাড়া, ডাকঘরঃ মোওফা পুর,

আমি ১ম প্ৰক আমাল স্কুদ্খলীয় সম্পতিল/ জমিল উপল নিমিত টিন সেট দোকান মল ভাড়া দেওয়ার খোসনা দিলে আপান হয় পক নিক্লিখিত ভাড়ার শতে উত্ত দোকান ঘৰ ভাড়া নিতে বাজি হইলে অনু চুক্তি প্রতি

শর্তসমূহঃ প্রথম পক্ষকে দিতীয় পক্ষ মাসে ১,০০০/-(এক হাজার) টাকা হাবে ভাড়া পরিশোধ করিবে। দিতীয় পক্ষ বিদ্যুৎ বিল পরিশোধ করিবে এবং ব্যবসা সংজ্ঞান্ত ট্যাল্য/খাজনা ছিতীয় পক্ষ নিয়মিত পরিশোধ করিতে বাধা থাকিবে। আঘ্রম জামানত বাবদ মোট ৩০,০০০/ (তিশ হাজার) টাকা, ২য় পক্ষ ১ম পক্ষকে প্রদান করিতে হলে। অধা চুকিনামাটি আদা ৩০-০৫-২০১৭ইং হইতে আগামী ০৩(তিন) বছর বলবং থাকিবে। চুকি অনুযায়ী দোকান পরিচালনা করিলে ভরিষাহতে আবার নতুন চুক্তি করে দোকান ভাড়া গছন করিতে পারিবে।

আত্র চুজিনামা পড়িয়া, অনোর ধারা পড়াইয়া উভয় পঞ্চ কলানে, সুস্থা মান্তকে নিজে স্বাঞ্চর করিলামঃ

er: met way

প্রথম পর্যক্র সাক্ষর হ

32115 ষ্টোয় প্রেক্ত সাক্ষর হ

21 THE

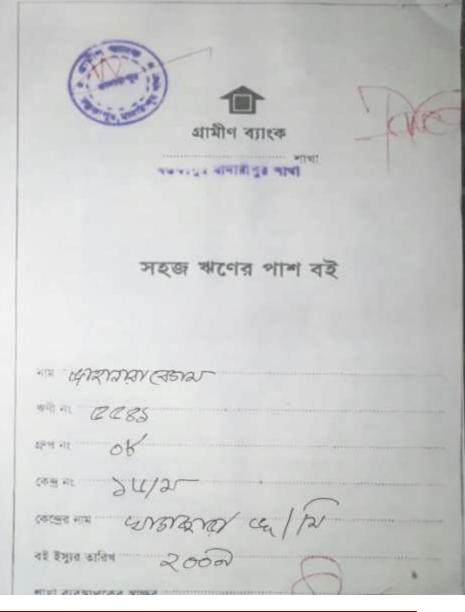


2 সত্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ ৪-

- পাশ বই ছাত্রা কোন পেনাদ্রন করবেন না। আপনার সখনা এবং কিবলৈ টাজা পাশ বইবো এন্ট্রি হয়েছে কিনা এবং গ্রহণকারীর স্বাক্ষর আছে কিনা দেখে নিন।
- সভাগ জ্বা ও উর্বোপনের টাকা পাশ বছরে এত্রি হয়েছে।
 কিনা দেখে নিন।
- কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কাউটার ছায়া অন্য কোথাও
 টাজার লেনসেন করকেন না।
- উল্লেখনকৃত খণ ও আমানতের টাকা বুকে নিয়ে অফিস ত্যাগ করুন। উল্লেখ খণের টাকা কাউকে ধার দেবেন না।
- প্রতি জানুয়ারী মাসের তকতে আমানতের মুনাফার টাকা পাশ

 বইছে জামা করিছে মাানেজার/সেকেত অফিসারের সাজরসহ

 বুলা নিন।
- শাখায় এলে ম্যানেজার/সেকেও অফিসারের উপস্থিতিতে ভিশোলিট লীপের মাধামে অন্যান্য জমাযোগ্য টাকা জয়া কর্মন।
- কেন্দ্র মিটিং ছায়া অথের টাকা এককালীন জমার কেন্দ্র ম্যানেজার/সেকেও অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা
 দিন।
- ৮. পাশ বইসহ আমানত বশিদ নিজের কাছে যত্নসহকারে সংরক্ষর করন। হিমাব পরীক্ষার জনা বাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই বাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরখ নিন।





Presented at
...th Internal Design Lab
on Oct...., 2017 at GT

