

# Proposed NU Business Name: N.R. Electric



**29<sup>th</sup> SB Design Lab (executive session)  
17<sup>th</sup> September, 2014 at Yunus Centre**

# **BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA**

Name & Address	:	MD. NURUL AMIN Vill : North Kalma P.O Dairy Farm P.s Savar Dist: Dhaka. <b>Contact No -01981007848</b>
Age	:	31 Years
Marital status	:	Married
Children	:	Nil
No. of siblings:	:	02 Brothers & 01 sister
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info		Mother <input checked="" type="checkbox"/> yes                      Father <input type="checkbox"/> Mrs. Anwara Begum Late. MD Zahur Ali Sardar Branch: Ashulia Centre # 15/F, Member ID:1482/1 , Member since ...28/04/2010( 4 Years), First loan: Tk. 10,000/ -Existing loan: Tk.20,000/- Outstanding:17,320/-
Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan like GCCN,GKF etc (ix) Others	:	Younger Brother pays GB loan installment . NO Nil Nil Nil
Education, till to date	:	S.S.C Pass

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Present Occupation	:	Electrical Appliance & Telecom Accessories Business. Mobile Servicing & Flaxy Load.
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	Entrepreneur has 4 years working experience about : Electrical Appliance, Telecom Accessories Business & : Mobile servicing ,Flaxy Load . First Business started from 2010 with BDT 60,000/-. Now its value BDT 3,50,000/-. He has 4 Months training on Mobile Servicing.
Other Own/Family Sources of Income	:	His wife doing service in Garments. She got salary BDT 10,000\ - per month.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	None
NU Project Source/Reference	:	Gameen Shakti (GS)
NU contact number	:	01981007848

# **PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO**

Business Name	:	<b>N.R.ELECTRICS</b>
Address/ Location	:	ANARKOLI BUS STAND, AUK PARA,P.O:ASHULIA, P.S: A SHULIA, Dist: DHAKA.
Total Investment in BDT	:	5,00,000/-
Financing	:	Self BDT 3,50,000/-(from existing business) 70 % Required Investment BDT 1,50,000/- (as equity) 30 %
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 6,000/-
Proposed Salary		1 <sup>st</sup> year & 2 <sup>nd</sup> year BDT 7,500/- 3 <sup>rd</sup> Year BDT 9,000/-
Proposed Business Implementation Plan		The business will be scale up with different types of mobile accessories, mobile service business & electrical items. It targets to break even point within first year and pay back period is estimated to be 03 ( Three) years.
(i) % of present gross profit margin	i.	On average 14-15%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	ii.	On average 14-15%
(iii) Agreed grace period	iii.	Grace period no need, Being it is a profitable business & existence business will be scale up.
(iv) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	iv.	Proper security measure will be taken

# **INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS**

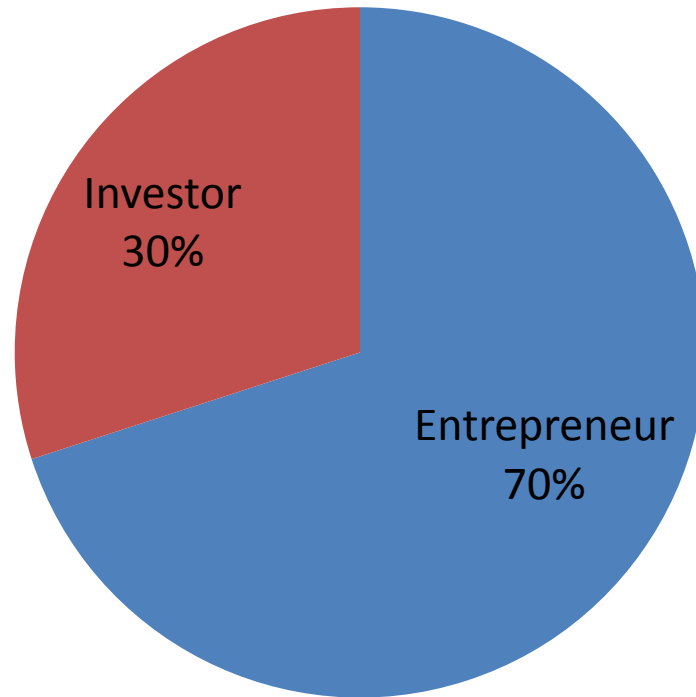
Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
<b>Sales</b> Electric Ware, Tube Light, Holder, switch socket, board, Multi Plug, Mobile charger , Battery, Earphone, etc.	1,700	51,000	6,12,000
Flexi load	100	3,000	36,000
Mobile servicing	200	6,000	72,000
<b>Total Sales/ Servicing Income(A)</b>	<b>2,000</b>	<b>60,000</b>	<b>7,20,000</b>
<b>Less: Cost of sales(Electric &amp; Mobile Access) (B)</b>	1,500	45,000	5,40,000
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	500	15,000	1,80,000
<b>Less: Operating Costs</b>			
Electricity bill	-	800	9,600
Generator bill	-	200	2,400
Shop Rent	-	700	8,400
Night Guard bill	-	200	2,400
Entertainment	<b>50</b>	1500	18,000
Mobile bill	<b>10</b>	300	3,600
Present salary/Drawings- self	<b>200</b>	6,000	72,000
Present salary-Employee (no. of employees)	-	-	-
Others cost	-	1,000	12,000
Depreciation Expenses	-	350	4000
<b>Total Operating Cost (D)</b>	<b>260</b>	<b>11,050</b>	<b>1,32,400</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>	<b>240</b>	<b>3,950</b>	<b>47,600</b>

## ***PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN***

Particulars	Existing Business (BDT) (1)	Proposed (BDT) (2)	Total (BDT) (1+2)
Investments in different categories:			
(i) Different kind of stock items(Electric & Mobile) Electric Ware, Tube Light, Auto circuit breaker, Holder, switch socket, P.V. C channel, P.V.C. pipe, meter board, Multi Plug, Mobile charger , Battery, Earphone, Cover, Remote, lock, speaker, Mobile servicing Equipment & Flexi load etc.	1,90,000	50,000	2,40,000
(ii) Furniture and decoration	40,000	-	40,000
(iii) Advance for Show Room BDT	1,20,000	-	1,20,000
(iiii) Bkash will be started	-	1,00,000	1,00,000
<b>Total Capital</b>	<b>3,50,000</b>	<b>1,50,000</b>	<b>5,00,000</b>

# Means Of Finance

## Finance



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)+10% growth approx			Year 3 (BDT )+10% growth approx		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Sales (A) (Including Serv. charge & com.)	2,500	75,000	9,00,000	2,750	82,500	9,90,000	3,025	90,750	10,89,000
<i>Less: cost of sales (B)</i>	<b>1,700</b>	<b>51,000</b>	<b>6,12,000</b>	<b>1900</b>	<b>57,000</b>	<b>6,84,000</b>	<b>2090</b>	<b>62700</b>	<b>752400</b>
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	800	24,000	2,88,,000	850	25,500	3,06,000	935	28,050	3,36,600
<b>Less: Operating Costs</b>									
Electricity bill	-	<b>800</b>	<b>9,600</b>	-	<b>900</b>	<b>10,800</b>		<b>900</b>	<b>10800</b>
Shop Rent	-	<b>700</b>	<b>8,400</b>	-	<b>700</b>	<b>8,400</b>		<b>700</b>	<b>8400</b>
Night Guard bill	-	200	2,400	-	200	2,400		200	2400
Entertainment	50	1500	18,000	75	2250	27,000	90	2700	32400
Mobile Bill (SMS & Reporting inclusive)	15	450	5,400	15	450	5,400	20	600	7200
Loan repayment	-	-	-	-	-	-			
Ownership Transfer Fees		850	10000		850	10000		850	10000
Proposed Salary- Self	250	7,500	90,000	250	7,500	90,000	300	9,000	1,08,000
Proposed Salary- Staff (no. )	-	-	-	-	-	-			
Others( Including Generator bill)	-	1,500	18,000	-	1,650	19,800		1,800	21,600
<b>Non Cash Item:</b>									
Depreciation Expenses	-	350	4,200		350	4200		350	4200
<b>Total Operating Cost (D)</b>	<b>315</b>	<b>13,850</b>	<b>1,66,000</b>	<b>340</b>	<b>14,850</b>	<b>1,78,000</b>	<b>410</b>	<b>17,100</b>	<b>2,05,000</b>
<b>(Net Profit C-D) :</b>	<b>485</b>	<b>10,150</b>	<b>1,22,000</b>	<b>510</b>	<b>10,650</b>	<b>1,28,000</b>	<b>525</b>	<b>10,950</b>	<b>1,31,600</b>
<b>Retained Income:</b>	<b>1,22,000</b>			<b>2,50,000</b>			<b>3,81,600</b>		



# **CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN**

## **(REC. & PAY.)**

<i>Sl</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>	<i>Year 3 (BDT)</i>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>			
1.1	Investment Infusion by Investor	1,50,000	-	-
1.2	Net Profit ( Ownership Tr. Fee added back)	1,32,000	1,38,000	1,41,600
1.3	Depreciation (Non cash item)	4,200	4,200	4200
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	76,200	1,58,400
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>2,86,200</b>	<b>2,18,400</b>	<b>3,04,200</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>			
2.1	Purchase of Product	1,50,000	-	-
2.2	Payment of GB Loan	-	-	-
2.3	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	60000	60000	60000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>2,10,000</b>	<b>60,000</b>	<b>60000</b>
<b>3.0</b>	<b>Net Cash Surplus</b>	<b>76,200</b>	<b>1,58,400</b>	<b>2,44,200</b>

## **S**TRENGTH

01. Employment: Self: 01  
Family: 0  
Others (beyond family): 0
02. Ownership of Business: Own name .
03. Skill and Experience.
04. Quality Services and product.
05. Trade license in his own name.
06. Five years shop rent deed & Advance payment BDT 1,20,000 .

## **W**EAKNESS

01. Credit sales.
02. Record is not maintain regularly.

## **O**PPORTUNITIES

1. Location of shop: In front of bus stand
2. Regular customers.
3. Demand of product .

## **T**HREATS

01. Local competition.
02. Fire & natural disaster.

# *BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY*

Entrepreneur's mother is a GB member since 2010. At first she took GB loan BDT10,000( ten thousand) for purchase a Cow. Gradually several times she took GB loan. Presently she took loan from GB for purchase of Cow fattening. Her younger son pay back installment of GB loan.



# N.R. Electronics



# N.R. Electronics



# Trade License

ক্রমিক সং- 221

করম ইউ, পি, এ  
নিয়ম দ্রষ্টব্য-১২ (U)



## আশুলিয়া ইউনিয়ন পরিষদ

থানা-আশুলিয়া, উপজেলা-সাতার, জিলা-ঢাকা।

### ট্রেড লাইসেন্স

লাইসেন্স নং- ১২০ (২০১৮/১৬) তারিখ ০৬/০৭/১৮

প্রতিষ্ঠানের নাম ..... শ্রী. সীতা হুঁতাড়াইদি

মালিকের নাম ..... মোঃ মুয়াজ্জব্বিন সিদ্দিকি

পিতা/স্বামীর নাম .....

ঠিকানা ..... শ্রীমতী হুঁতাড়াইদি, সৈয়দপুর, শ্রীমতী হুঁতাড়াইদি, ঢাকা

ব্যবসার ধরণ ..... হুঁতাড়াইদি

উল্লিখিত প্রতিষ্ঠানের অনুকূলে ..... হুঁতাড়াইদি

লাইসেন্স ফি গ্রহণ করিয়া ২০১৮/১৬ ইং সালের জন্ম অত্র ইউনিয়নের সীমার মধ্যে আবশ্যিকীয় বাণিজ্য চলাইয়া যাইবার অনুমতি দেওয়া হইল। ৩০-৬-২০১ (ইং তারিখ পর্যন্ত অত্র লাইসেন্স বৈধ বলিয়া বিবেচিত হইবে এবং প্রতি বৎসর নবায়ন করিতে হইবে।

স্বাক্ষর/স্বাক্ষর ৪  
তারিখ

১৮  
চেয়ারম্যান  
আশুলিয়া ইউনিয়ন পরিষদ

# Deed of Shop Rent



১১০৭১১০

বিগনিচরির হারমনির হারীন  
সোকান ঘর ভাড়া চুক্তিনামা মসিল, ধানা- সাতার

আটকশাড়া দেওয়ান আলী সুপার মার্কেট, ধানা- আফগিয়া, সাতার, জেলা- ঢাকা। পক্ষ যোগ মুকুল সিংহ, পিতা- মোঃ নেকর আলী, গ্রাম- কলহা, উপজেলা- সাতার, জেলা- ঢাকা। জারীকার- হারমেনেদী, খর্চ- ইসলাম, পেশা- ব্যবসা।

\*\*\* প্রথম পক্ষ (মালিক) \*\*\*

যোগ মুকুল আহমদ, পিতা-মুন্সি মোঃ জহুর আলী, গ্রাম- কলহা উত্তর শাড়া, উপজেলা- সাতার, জেলা- ঢাকা। জারীকার- হারমেনেদী, খর্চ- ইসলাম, পেশা- ব্যবসা।

\*\*\* দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া) \*\*\*

পক্ষ কলহামত মহান আফ্রা জায়াসার নাম স্থান করিয়া আর সোকান ভাড়াটিয়া চুক্তিনামা মসিলের অধীন নিচা আফ্রা করিলার যে, আদি প্রথম পক্ষ আমার স্বত্ব সম্পর্কিত আটকশাড়া দেওয়ান হিচ কমির উপর নির্ভর ইটের সোকান ঘর নির্মাণ করিয়াছি। বর্তমানে উক্ত সোকান ঘরগুলো জাড়া দেওয়ান প্রকার করিলে আলমি দ্বিতীয় পক্ষ ভাড়াটিয়া গ্রাম সোকান ঘরটি জাড়া নিতে ইচ্ছুক থাকার অহমত উক্ত পক্ষ আমাদের অধীনে একমত হইয়া নিচ সিদ্ধি শরীফী মসিল চুক্তিনামা মসিল সিদ্ধি লইয়াছে।

### চুক্তিনামার শর্তাবলী

- ০১। আর মার্কেটের গ্রাম সোকানের জাড়া চুক্তির মেয়াদ ৫ (পাঁচ) বছর। যা ০১/০১/২০১২ইং তারিখ হইতে ০১/১২/২০১৬ইং তারিখ পর্যন্ত চলক করিতে।
- ০২। প্রথম পক্ষ (মালিক) দ্বিতীয় পক্ষের (ভাড়াটিয়া) নিকট হইতে অধীন জায়গার মূল্য ১,২০,০০০/- (এক লক্ষ বিশ হাজার) টাকা গ্রহণ করিয়াছি। যা প্রথম পক্ষের নিকট জায়গার হিসেবে থাকিবে।
- ০৩। আর সোকানের মালিক জাড়া ৭০০/- (সাতশত) টাকা। যা প্রতি মাসে ০১ থেকে ০৭ তারিখের মধ্যে দুই পক্ষ ভাড়াটিয়া ১ম পক্ষের মালিককে দিতে বাধ্য থাকিবে।
- ০৪। সোকানের বিদ্যুৎ, গ্যাস, পানি, পানোয়া খরচ আদায়ী হারমেনি দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া) পরিবেশ করিবে।
- ০৫। দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া) আর সোকানে কোন প্রকার ভোগাটী ব্যবসায় করিতে পারিবে না।



কক ০৭৬৯১৪০

পাতা- ০২

- ০৬। দ্বিতীয় পক্ষ আর সোকানঘানা করায় নিকট উপজাড়া বা সাংলোটি নিতে পারিবে না। দ্বিতীয় পক্ষ ব্যবসায় পরিচালনা করিতে অক্ষমতা প্রকাশ পায় তবে মালিক পক্ষের মাঝে পরামর্শ করিতে হবে।
- ০৭। দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া) ব্যবসায় বন্ধ করিয়া নিলে বা সুবিধামত অন্য সোকান ঘিলে আর সোকানঘানা দ্বিতীয় পক্ষ প্রথম পক্ষের নিকট সুখাইয়া নিয়া জায়গারের টাকা ফেরত দিতে পারবে। অন্যদে সোকানঘানা সোকান ঘর খালি অবস্থায় মালিকের নিকট সুখাইয়া নিবে এবং টাকা ফেরত নিবে।
- ০৮। মেয়াদকে আর সময়ের মধ্যে প্রথম পক্ষ (মালিক) এর নিকট হইতে দ্বিতীয় পক্ষ ভাড়াটিয়া জায়গারের টাকা ফেরত নিবে।
- ০৯। মেয়াদকে আর সুবিধা বাকিল বাকি পক্ষ হইবে এবং পুনরায় প্রথম পক্ষ (মালিক) জাড়া নিলে দ্বিতীয় পক্ষ নতুন চুক্তিতে জাড়া নিতে পারিবে।
- ১০। মেয়াদকের মধ্যে দ্বিতীয় পক্ষ ভাড়াটিয়া নিতে ইচ্ছা করিলে প্রথম পক্ষের অস্বত ৩ (তিন) মাস পূর্বে লিখিতভাবে মেটিশ প্রদান করিবে। অন্যভাবে প্রথম পক্ষের নিচ প্রয়োজ হলে ৩ (তিন) মাস পূর্বে মেটিশ প্রদান করিলে দ্বিতীয় পক্ষ সোকান ঘর ভাড়াটিয়া নিতে বাধ্য থাকিবে।
- ১১। সোকানের মেটিশ খাট মেয়াদক ও ব্যবসায় সুবিধার জন্য দ্বিতীয় পক্ষ সোকান ঘরের ডেভেলপমেন্ট নিচ করতে করিয়া লইবে। কিন্তু বড় খরচের কোন মেয়াদকের প্রয়োজন হইলে প্রথম পক্ষ নিজে উহা করি সমাধান করিবে।
- ১২। পর পর তিন মাসের জাড়া টাকা সমস্বত প্রদান না করিলে আর সুবিধা বাকিল বাকি পক্ষ হইবে। প্রথম পক্ষ সোকানের জাড়া গ্রহণের সময় মসিল প্রদান করিবে। ২য় পক্ষ জাড়া প্রদান পূর্ক জাড়া মসিল গ্রহণ করিবে।

এতদ্বারা সোকান, কলহা, সুখা মসিল আলমি নিচ প্রয়োজন আর চুক্তিনামা পাঠ করিয়া উহাে খর্চ অক্ষম হইয়া আর সোকান জাড়া চুক্তিনামা উক্ত পক্ষ হারমেনি মসিলে হাকর করিলাম। ইতি কস।

### ভাড়াকৃত সোকানের গঠিত

জেলা- ঢাকা, ধানা- সাতার অধীন আটকশাড়া দেওয়ান আলী সুপার মার্কেটের ৪ (চার) নং সোকান ঘর ভাড়াকৃত হইবে।

মালিকের স্বাক্ষর।

১। মোঃ মুকুল সিংহ

যোগ মুকুল সিংহ

প্রথম পক্ষের স্বাক্ষর

২। হারমেনি

০১। হারমেনি

হারমেনি

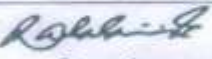
দ্বিতীয় পক্ষের স্বাক্ষর





# NU ID Card & Mother's GB Pass Book


 গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র

  
নাম: মোঃ নুরুল আমিন  
Name: Md Nurul Amin  
পিতা: মোঃ জহুর আলী সরদার  
মাতা: আনোয়ারা বেগম  
Date of Birth: 27 Oct 1982  
ID NO: 2617278114159

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য কোথাও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পোষ্ট অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো।  
ঠিকানা: রাস্তা নং/নাম: কলমা উঃ পাড়া, কলমা উঃ পাড়া, ডাকঘর: ভেইরী ফার্ম - ১০৪১, সাজার, ঢাকা।  
রক্তের গ্রুপ / Blood Group: AB+  
প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর:  প্রদানের তারিখ: ১৭/০১/২০০৮





  
গ্রামীণ ব্যাংক

মহাজ্ঞানের দাশবই

১০/১/২০০৮

নাম: আনোয়ারা বেগম / মোঃ জহুর আলী  
কেন্দ্রের নাম: কলমা উঃ পাড়া - ১০৪১  
শাখা: আনোয়ারা পাড়া

**THANK YOU**