Proposed NU Business Name: J.R.Telecom



NU Identified by: MD. Kamal Hasan Roni Project Visited , verified & Prepared by: Shyamal Mitra **GRAMEEN SHAKTI** (A Nobin Udyokta Project) Presented by: MD. Rokib Munshi

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name& address	:	MD. ROKIB MUNSHI, NID- 19922617239001221
		Vill: Dokhin Gazir Chot, p.o: Alia Madrasa,P.s: Ashulia, Savar. Dhaka. Mobile-01677193630
Age		04/02/1992 (22 Years)
Marital status	:	Married
Children	:	NO
No. of siblings:	-	Two Brothers & Three Sisters
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info	:	Mother <u>yes</u> Father Mrs.Ojufa Khatun, Mr.MD. Jalal Uddin Branch: Dhamsona Ashulia, Centre # 3/F,Member ID.1086 Member Entry -18/10/1993.Left GB Membership- 30/03/2014 First Ioan: Tk. 5000 Existing Ioan: Tk. Nil, Outstanding: Nil.
Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan like GCCN, GKF (ix) Others	:	N/A Yes. From commencement NO NO NO
Education	:	Class Ten

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation	:	TELECOM BUSINESS.
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	Six Years Experience in running business. He has six months Mobile servicing training.
Other Own/Family Sources of Income	:	His father is a earning member . Father is doing Supply business of construction materials .
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU Project Source/Reference	:	Grameen Shakti

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	J.R. TELECOM . Trade License No-2430/14
Address/ Location	:	Mousumi Market, Dokhin Gazir Chot, P.O: Alia Madrasa, P.S:Ashulia, Savar, Dhaka.
Total Investment in BDT	:	BDT 6,00,000
Financing	:	Self BDT 4,00,000(from existing business) 67% Required Investment BDT 2,00,000 (as equity) 33 %
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 10,000
Proposed Salary		BDT 10,000
Proposed Business Implementation Plan		The business is planed to be scaled up by investment in existing goods like; Mobile set (Nokia, Samsug, Symphony), Sim –card, Mobile accessory, Remote, charger light. Display, Pen-drive and other, bkash etc. The business will be increase from the 2 nd year 5% gradually.
 (i) % of present gross profit margin (ii) Estimated % of proposed gross 		i) Average 23% gain on sales. ii) Average 23% gain on sales.
profit margin (iii) Agreed grace period (iv) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)		iii) It is running business. So there is no need grace period.iv) Keeping adequate sand and ensure source of water with precaution.

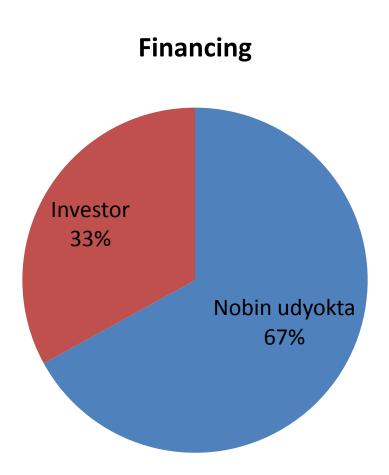
INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Particulars	Existing Business (BDT)				
Particulars	Daily	Monthly	Yearly		
Sales Income (A) Mobile phone , Sim - card, Mobile					
accessories. Remote, charger light. Display, Pen-drive.etc.	3,000	90,000	10,80,000		
Flaxi load Commission Received (4,000*2.7%)	100	3,000	36,000		
Bkash commission Received(25,000*4%)	100	3,000	36,000		
Memory Card load & Mobile servicing (150+150)	300	9,000	1,08,000		
Total Income(A)	3,500	1,05,000	12,60,000		
Less: Cost of sales (B) Mobile phone , Sim- card,					
accessories, Remote, charger light. Display, Pen-drive etc.	2700	81,000	9,72,000		
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	800	24,000	2,88,000		
Less: Operating Costs		-			
Electricity bill		400	4,800		
Generator bill		200	2,400		
Shop Rent		2800	33,600		
Night Guard bill		200	2,400		
Entertainment		500	6,000		
Mobile bill		300	3,600		
Present salary/Drawings- self		10,000	1,20,000		
Others cost		500	6,000		
Non Cash Item:		-	-		
Depreciation Expenses		500	6,000		
Bad Debt Reserve(20% on Debtors)		-	4,000		
Total Operating Cost (D)		15,400	188,800		
Net Profit (C-D):		8,600	99,200		

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT) (1)	Proposed (BDT) (2)	Total (BDT) (1+2)
Investments in different categories:			
(i) Different types of Mobile set(73 pieces)	1,40,000	1,00,000	2,40,000
(ii)Sim Card(50*160)	8,000	10,000	18,000
(iii)Mobile Accessories	50,000	20,000	70,000
(iv) Rejected set(20*200)	4,000	-	4,000
(v)Others	12,000	-	12,000
(vi) Flaxi Load	20,000	20,000	40,000
(vii)bkash	50,000	50,000	1,00,000
(viii) Furniture and decoration	60,000	-	60,000
(ix) Others Apparatus	5,000	-	5,000
(x)Security money for Show Room	50,000	-	50,000
(xi) Debtors	20,000	-	20,000
(xii)Creditors	(-)19,000	-	(-)19,000
Total Capital	4,00,000	2,00,000	6,00,000

Source of Finance



FINANCIAL PROJECTION OF NU USINESS PLAN

Partie Ian	Year 1 (BDT)+5% growth approx			Year 2 (BDT) +5% growth approx			Year 3 (BDT) +5% growth approx		
Particulars	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales Income (A) Mobile phone , Sim - card, Mobile accessories. Remote, charger light. Display, etc.	5,000	1,50,000	18,00,000	5,250	1,57,500	18,90,000	5515	1,65,450	19,85,400
Flaxi load Commission Received (8,000*2.7%)	200	6,000	72,000	210	6,300	75,600	220	6,600	79,200
Bkash commission Received(50,000*4%)	200	6,000	72,000	210	6,300	75,600	220	6,600	79,200
Memory Card load & Mobile servicing (200+200)	400	12,000	1,44,000	420	12,600	1,51,200	440	13,200	1,58,400
Total Income(A)	5,800	1,74,000	20,88,000	6,090	1,82,700	21,92,400	6,395	1,91,850	23,02,200
<i>Less:</i> Cost of sales (B) Mobile phone , Sim card, accessories etc.	4,500	1,35,000	16,20,000	4,725	1,41,750	17,01,000	4,960	1,48,800	17,85,600
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	1,300	39,000	4,68,000	1,365	40,950	4,91,400	1,435	43,050	5,16,600
Less: Operating Costs	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Electricity bill		400	4,800		500	6,000		500	6,000
Generator bill		200	2,400		200	2,400		250	3,000
Shop Rent		2800	33,600		2800	33,600		3,000	36,000
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400		250	3,000
Entertainment		500	6,000		500	6,000		500	6,000
Mobile bill		300	3,600		300	3,600		400	4,800
Present salary/Drawings- self		10,000	1,20,000		10,000	1,20,000		10,000	1,20,000
Others cost		500	6,000		500	6,000		500	6,000
Ownership Transfer Fees		1,111	13,330		1,111	13,330		1,112	13,340
Non Cash Item:	_	-	-	-	-	-	_	-	-
Depreciation Expenses		500	6,000		500	6,000		500	6,000
Bad Debt Reserve(20% on Debtors)		-	4,000		-	4,000		-	4,000
Total Operating Cost (D)		16,511	2,02,330		16,611	2,03,330		17,012	2,08,140
(Net Profit C-D) :		22,489	2,65,670		24,339	2,88,070		26,038	3,08,460
Retained Income:	2,65,670			5,53,740			8,62,200		

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

SI #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	2,00,000	-	-
1.2	Net Profit (Ownership Tr. Fee added back)	2,79,000	3,01,400	3,21,800
1.3	Depreciation & reserve (Non cash item)	10,000	10,000	10,000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	2,09,000	4,40,400
	Total Cash Inflow	4,89,000	5,20,400	7,72,200
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of Product	2,00,000	-	-
2.2	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	80,000	80,000	80,000
	Total Cash Outflow	2,80,000	80,000	80,000
3.0	Net Cash Surplus	2,09,000	4,40,400	6,92,200



 STRENGTH 1. Employment: Self - 01, 2. Ownership of Business: Own Name. 3. Skill & Experience: 6 Years Experience. 4. Three Years Deed Of Shop Rent. 5. Trade License: Own name. 	WEAKNESS 1. Credit Sales. 2. Improper Accounts Keeping.
OPPORTUNITIES 1. Location of shop: Renown Market. 2. Regular Customer. 3. Huge Demand in the community. 4. Extendable Society.	 THREATS 1. Local Competition. 2. Fire & Natural Disaster. 3. Political Unrest.

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

Entrepreneur's mother took membership of GB in 1993 and first loan BDT 5000 for house repairing. Later She took loan several times for various purpose, like Confectionery shop, House building Etc. She also bought a Fridge for her shop by the GB loan too. she took mobile phone and become a mobile lady. She operated mobile phone with help of her son and started a telecom shop. She returns her savings from GB on 30/03/2014 due to her illness and finally left GB membership. She become owner a piece of land and build a fine house, improve her livelihood and social dignity by the help of GB.

J.R.TELECOM

CDIG

হয়া রাহামাাা

প্রোঃ মোঃ রাকিব মুন্সি এখানে এলসিডি রেবন, মেমোরী কার্ড, ব্যাটারী, চার্জার, মোবাইল সহ যাবতীয় এক্সোসরিজ পাইকারী ও খুচরা বিক্রয় <u>করা হয় এবং অভিজ</u> ইঞ্জিনিয়ার দ্রারা সকল প্রকার মোবাইল সার্ভিসিং করা হয়।

মোদুমা মাকেত,

দক্ষিনগাজীরচট

(বচিতলা) আশুলিয়া, ঢাকা হয়া বাহমান।

খৌসুমী মার্কেট, বটতলা, আন্ডলিয়া, সাভার, ঢাকা। মোবাঃ ০১৬৭৭-১৯৩৬৩০, ০১৭১৬-২২০৯১৫

brista मामाम

(25T AT132 पाय stic MP 19.10

J.R.TELECOM

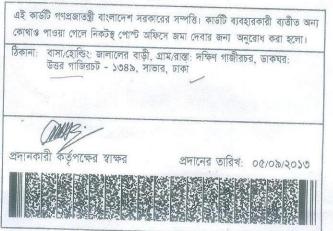


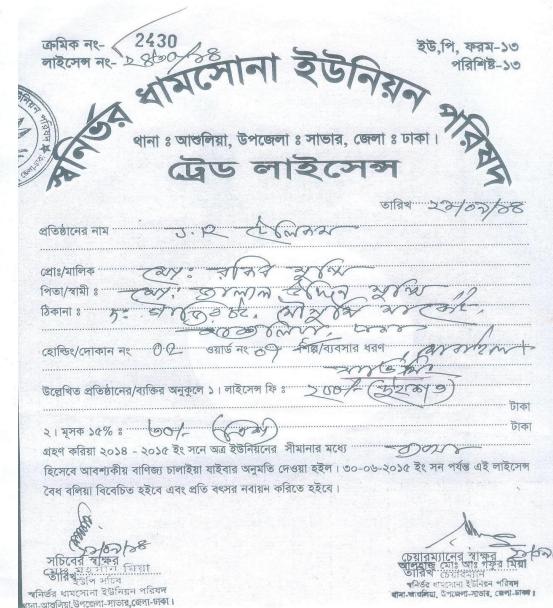
NU WITH HIS MOTHER



NU NID CARD & TRADE LICENSE







DEED OF SHOW ROOM

N 0 2 0 2 0 6 9

বিসমিল্লাহির রাহমানির রাহীম দোকান ভাড়ার চক্তিপত্র দলিল

হে মোমেনগণ তোমৱা যখন একটা নির্দিষ্ট সময়ের জন্য পরস্পরের মধ্যে আদান প্রদানের চুক্ত কর তখন উহ্য লিখে রাখ। (আগ কোরআন)

একশত টাকা

মোঃ আলম মিয়া , পিতাঃ হাজী মোঃ নাজিম উদ্দিন, গ্রামঃ দক্ষিণ গাজীরচট, পোঃ আলীয়া মাদ্রাসা . থানাঃ আন্ডলিয়া, জেলাঃ ঢাকা। জাতীয়তাঃ বাংলাদেশী, ধর্মঃ ইসলাম, পেশাঃ ব্যবসা।

** ১ম পক্ষ / মালিক **

The

মোঃ রকিব মুন্সী, পিতাঃ মোঃ জালাল উদ্দিন মুন্সী, গ্রামঃ দক্ষিন গাজিরচট, পোঃ আলিয়া মাদ্রাসা, থানাঃ আগুলিয়া, জেলাঃ ঢাকা। জাতীয়তাঃ বাংলাদেশী, ধর্মঃ ইসলাম, পেশাঃ ব্যবসা।

** ২য় পক্ষ / ভাডাটিয়া **

পরম করুনাময় মহান আল্লাহ তায়ালার নাম স্বরণ করে অত্র দোকান ভাড়ার চুক্তিনামা দলিলের বয়ান আরম্ভ করলাম। যাহা ঢাকা জেলার অর্গ্রগত (আগুলিয়া) থানাধীন দক্ষিণ গাজিরচট যৌসুমী মার্কেটে অবস্থিত আমার নিজ তৈরীকৃত দোকানঘর। আমি প্রথম পক্ষ (মালিক পক্ষ) ভাড়া দেয়ার প্রস্তাব ঘোষনা করলে আপনি দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া পক্ষ), ভাড়া নিতে সন্মত হলে আমরা উভয় পক্ষ আলাপ- আলোচনা করে নিম্ন লিখিত শর্ত সমূহ মেনে নিয়ে স্বীকার ও অঙ্গীকার করছি যে, আমরা কোন পক্ষই শর্তের বরখেলাপ করব না বা করতে পারবনা। তবে যে পক্ষ শর্তের বরখেলাপ করবে সেই পক্ষই আইনত অপরাধী ও দন্ডনীয় বলে গন্য হবে।

চুক্তিনামার শর্তাবলী

- ১। উন্ধ দোকান ঘরের জামানত হিসেবে আমি ২য় পক্ষ ৫০,০০০/- (পঞ্চাশ হাজার) টাকা আপনি প্রথম পক্ষকে প্রদান করিলাম ও আমি প্রথম পক্ষ তা গ্রহন করিলাম। উন্ধ জামানতের টাকা মেয়াদ শেষে ১ম পক্ষ, ২য় পক্ষকে এককালীন নগদে ফেরত দিতে বাধ্য থাকবে।
- ২। উক্ত দোকান ঘর খানা ২৯/১২/১৩ ইং তারিখ হতে ২৮/১২/১৫ ইং তারিখ পর্যন্ত সর্বমোট ২ বছরের জন্য ১ম পক্ষ কর্তৃক ২য় পক্ষের নিকট ভাড়া দেওয়া হল।
- ৩। উক্ত দোকান ঘরের মাসিক ভাড়া ২৮০০/- (দুই হাজার আটশত) টাকা ১ম পক্ষের নিকট প্রতি মাসের ৫ তারিখের মধ্যে ২য় পক্ষ পরিশোধ করতে বাধ্য থাকবে। উক্ত ভাড়া ১-৫ তারিখের মধ্যে পরিশোধ করতে বাধ্য থাকবে।

200 200

চলমান পাতা - ২

- ৪। প্রত্যেক মাসের দোকানের বিদ্যুৎ বিল ২য় পক্ষ ভাড়াটিয়া বহন করবে।
- ৫। দোকান ঘরের উক্ত মেয়াদ শেষে আলোচনা সাপেক্ষে নতুন চুক্তিতে ভাড়া নিতে পারবেন।
- ৬। দোকান ঘরের উক্ত মেয়াদ শেষে ভাড়া দিলে ২য় পক্ষকে অগ্রাধিকার দিতে বাধ্য থাকিবে এবং তৎসম অনুযায়ী ভাড়া ধার্য হইবে।
- ৭। উল্লেখিত ঘরে ভাড়াটিয়া অবৈধ কোন পণ্যের ব্যবসা করতে পারবে না। অবৈধ পণ্যের ব্যবসা করলে তার জন্য দ্বিতীয় পক্ষ দায়ী থাকবেন।
- ৮। দোকানের সাটার মেরামত করার প্রয়োজন হলে, তা ২য় পক্ষ করে দিতে বাধ্য থাকবেন।
- ৯। বর্ণিত দোকান আগামী ০২ (দুই) বছরের মধ্যে চুক্তি বাতিল করতে চাহিলে তা অগ্রাহ্য বলিয়া বিবেচিত হবে।
- ১০। উক্ত মেয়াদের মধ্যে মালিক পক্ষ দোকানের ভাড়া ও জামানতের টাকা বৃদ্ধি করতে পারবে না।
- ১১। প্রকাশ থাকে যে, উক্ত চুক্তি বা শর্তাবলী কোন পক্ষ কোন প্রকার অগ্রাহ্য করতে পারবে না। করিলেও তা যে পক্ষ দ্বারা হইবে সে পক্ষ আইনত দন্ডনীয় হইবে।

এতদ্বার্থে উপরোল্লিখিত চুক্তিপত্রের বিষয় বস্তু সম্যক অবগত হয়ে স্বেচ্ছায়, স্বজ্ঞানে , সুস্থ্য শরীরে অন্যের বিনা প্ররোচনায় অত্র চুক্তিপত্র দলিলে আমি ২য় পক্ষ সহি সম্পাদন করলাম। ইতি তাং ২০১৩ইং

> মালিকের স্বাক্ষর / 🎢 স্মান্সমের (মোঃ আলম মিয়া)

5100 ভাডাটিয়ার স্বাক্ষর (মোঃ রকিব মনী

साकीगरभत साकत ३। ८२४: २७२४२ २७२५ में २४७२ में २। (२१- एम्(२२ ०) मेर्न

01

অত্র দলিল দুই ফর্দে কম্পোজকৃত এবং স্বাক্ষী ০৩ জন রইল।

IMSI Type	:	"000"
SIM Type	:	Post - Paid (Replacement)
SIM No	:	8988011099007271155F

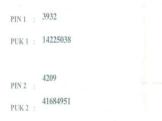
গ্রামীণফোনের জি.এস.এম. ডিজিটাল জগতে স্বাগতম

এখন আপনার আছে একটি দিম কার্ড (SIM= Subscriber Identity Module), পিন কোড (PIN= Personal Identification Number) ও পাক্ কোড (PUK= Personal Unblocking Key) সমূহ। পিন কোড ও পাক্ কোড একুন্তেই আপনার ব্যক্তিগত তথ্য এবং এই তথ্য অন্য কারো কাছে সেই, এমনজি প্রায়ীপ্রচোজন ব্যৱহৃত এই চিঠির কোন অনুসিপি নেই। অনুয়হ করে দিম কাউটি সাংধানতার সালে ও নিরাপনতাবে ব্যবহার করান। পিন কোড ও পাক্ কোড সমূহ কোন গোপন ও নিরাপদ ছানে সবাতে সরাজন করন।

আপনার মোবাইল হারাচসেটটি প্রত্যেকবার চালু করার সময়ে পিল**১** কোষটি প্রয়োজন হতে পারে। পিল২ বর্ষিত সুবিধার জন্ম প্রযোজ্ঞা হয়। পরপর ভিনরার জুল পিন কোচ ব্যবহার করলে আপনার সিমকার্ডটি ব্লক হয়ে যাবে এবং আপনার হাজসেটটি চালু করা যাবে না। এই অবস্থায় আপনার হাজসেটটি ব্যবহার করতে চাইলে শাক্ত কোভ ব্যবহার করে সিম কার্চটি আবার চালু করতে পারবেন। মনে গাখনো পিল১ এবং জনা গুণ্ণ প্রত১ এবং পিল২ এর জন্য পারুহ কোত চাবারে বে ত

ভূগ পাক কোন্ড দশগার বাবহার করলে সিম আতী স্থায়ীভাবে কবিগ্রন্থ হয়ে যাবে। এক্ষেরে আপদাকে আরেকটি নভূদ সিম কার্ড কিনজে হবে। অভএব, আবারও অনুরোধ করা হজে, অনুয়াহ করে করে সিম কার্তী সাবধানতার সাথে ও নিরাপদভাবে ব্যবহার করুন। পিন কোন্ড ও পাক্ কোন চাসমূহ কেনে গোপন ও নিরাপদ স্থানে সংস্কে মক্তম্বন।

গ্রামীণফোনের জি. এস. এম. মোবাইল সিস্টেমের একজন গর্বিত গ্রাহক হবার জন্য আপনাকে অভিনন্দন।



Welcome to GrameenPhone's GSM Digital World

You now have a SIM (Subscriber Identity Module) card, PIN (Personal Identification Number) and PUK (Personal lublocking Key) codes. The PIN and PUK codes are your personal information and no one knows these codes. No copy of this letter is available not even with GrameenPhone. You should handle the SIM card carefully and securely, and store the PIN and PUK codes in a confidential and secure place.

You may need the PIN 1 code every time you turn on your mobile handset, PIN 2 will be needed for extended service. If you enter incorrect PIN code three times in succession, the SIM card will be blocked and you will not be able to use your mobile handset. In order to use the phone in this situation, you will need the PUK code to activate the SIM card again, which would then allow you to use your handset. Please remember that PUK 1 is needed for unblocking PIN 1, while PUK 2 is needed for PIN 2.

If you enter wrong PUK code ten times, your SIM eard will be permanently damaged. In that case, you have to buy a new SIM card from us to resume your service. Therefore, again, we request you to handle the SIM card carefully and store the PIN and PUK codes in a confidential and secure place.

Congratulations to you for being a proud subscriber of GrameenPhone's GSM mobile system.

গ্রামীণফোন ইনফো সেন্টার	:	চার্জা 1 ১৮৫/২বি গুলশান এতিনিট, গুলশান-২, জেলা 1 ১৮৮৫২৬১-২, কাজে 1 ১৮৮৫২৬৩,
GrameenPhone Info Center		DHAKA: 163/2B Gulshen Avenue, Gulshe

इड्रेबॉम ३ १४ व्यापार ग/८ (२३ वर्ग), (१९न १ २२३३२, २२४९३४, जगज्ज १ २२४९०४, CHITTAGONG : ५२ ठ्रुत्राकेड ("Attin Floor),

(WH 1 9510-5), 95236-6, 95263, WH 1 9525 KHULNA (11 Khun A. Sobu Bund (115 floor) Tel. 722071, 73218, 73239, Fax: 732390

প্রজনা ৫ ১৮১ খান এ সরে রেড (২য় তলা),

ameenPhone

২৪ ঘন্টা গ্রাহকসেরা পেতে ১২০ নগরে কল করুন Call (123) for 24 hour Customer Care Service

GUARANTEE CARD

Singer Refrigerator and Freezer pledges excellence, convenience and trouble-free prolonged use.

However, should there be any trouble with the product, Singer stands GUARANTEE for TWO YEARS FROM THE DATE OF PURCHASE for any faults/defects in workmanship or faults/defects arising out of normal use, provided the product was purchased from a Singer Showroom-cum-Sales Centre or authorized Singer Sales Agent. By Guarantee Singer means guarantee to repair only, that will be carried out free of cost which include parts and labour cost.

For any constraint in use, customer must inform to the purchase point or Singer Service Centre. Customer should not let the product be investigated/repaired by a non-Singer Technician, if otherwise, this guarantee will not be valid.

A product once sold is not replaceable. However, product can only be replaced for faults/defects arising out of non-repairable manufacturing defect certified by Singer's own technician or



PLEASE RETAIN THIS CARD FOR OBTAINING FREE SERVICE WITHIN GUARANTEE PERIOD AND PRESENT IT AT THE TIME OF LODGING COMPLAINT.

> SINGER® Your Family Company

@ A registered trademark of The Singer Company Limited

Thank You ALL