

A Nobin Udyokta Project

AI Amin Digital Studio



NU Identified and PP Prepared by :
Md. Ziaul Hoque, Dhamrai Unit
Verified By: Tapan Kumar Debnath



GRAMEEN TRUST

Presented by
Md. AI Amin

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Md. Al Amin
Age	:	20/04/1991 (24 Years)
Marital status	:	Single
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	3 Brothers, 01 Sister
<i>Parent's and GB related Info</i>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Surya Begum
(iii) Father's name	:	Md. Fazlul Hoque
(iv) GB member's info	:	Member since:01/03/2003 Branch: Dhamrai, Centre no.72, Group:04 Loanee No.6784 First loan: 5,000/- Total Amount Received: Tk. 200,000/- Existing loan: 50,000 Outstanding: 6,920
<i>Further Information:</i>		
(v) Who pays GB loan installment	:	NU
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	SSC

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	ICT services and Studio Business
Trade License Number	:	1855
Business Experiences	:	3 years Hand training from younger brother.
Other Own/Family Sources of Income	:	Service (Elder brother)
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01930985485
NU Project Source/Reference	:	GT Dhamrai Unit Office, Dhaka



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 2003. At first his mother took a loan amount of 5,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved her life standard by using GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	<i>Al Amin Digital Studio</i>
Address/ Location	:	Kagogiapara, Dhamrai, Dhaka
Total Investment in BDT	:	200,000/-
Financing	:	Self BDT : 1,50,000 (from existing business) - 75% Required Investment BDT : 50,000 (as equity) - 25%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 8,000
Proposed Salary	:	BDT 8,000
Proposed Business % of present gross profit margin	:	44%
Estimated % of proposed gross profit margin	:	44%
Agreed grace period	:	3 months

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Present stock items:			
Furniture & Fan:	10,000		150,000
Lighting with stand:	3,000		
Digital Camera (2):	5,000		
Scenario (2):	14,000		
Dell Computer:	30,000		
Cannon Printer:	8,000		
Epson Printer:	14,000		
Photocopy Machine:	46,000		
Flexi load & Mobile Catching (GP, Robi, Airtel, Banglalink):	8,000		
Stationary (Paper, Pen, Pencil, Stapler etc.)	12,000		
Proposed Items:			
Mobile Accessories: {Catching(100), Battery(50), Charger (50), Ear phone(50), Screen Paper(200)}		20,000	50,000
Stationary: (Paper(20), Ball, Pen, Pencil, Badminton, Khata, Eraser, Sharpener, Gum)		15,000	
Flexi load (GP 5000 tk, Robi 3000 tk, Airtel 2000 tk, Banglalink 5000 tk):		15,000	
Total Capital	150,000	50,000	200,000

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sale (Mobile Accessories, stationeries & Flexi) [A]	3000	90,000	1,080,000
Less; Cost of Sale [B]	2550	76,500	918,000
Profit (15%) (A-B)=[C]	450	13,500	162,000
Income from servicing 72% [D]	289	8,670	104,040
Total Gross Profit (44%) (C+D)=[E]	739	22,170	266,040
Less: Operating Costs			
Electricity bill		250	3,000
Mobile Bill		300	3,600
Entertainment		0	0
Rent		2,000	24,000
Present Salary		8,000	96,000
Others		300	3,600
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses		1,625	19,500
Total Operating Cost [F]		12,475	149,700
Net Profit (E-F):		9,695	116,340

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sale (Mobile Accessories, stationeries & Flexi) [A]	4,000	120,000	1,440,000	4,500	135,000	1,620,000
Less; Cost of Sale [B]	3,400	102,000	1,224,000	3,825	114,750	1,377,000
Profit (15%) (A-B)=[C]	600	18,000	216,000	675	20,250	243,000
Income from service 72% [D]	289	8,670	104,040	289	8,670	104,040
Total Profit (44%) (C+D)=[E]:	889	26,670	320,000	964	28,920	347,040
Less: Operating Costs						
Electricity bill		300	3,600		400	4,800
Mobile Bill		400	4,800		500	6,000
Entertainment		0	0		0	0
Rent		2,000	24,000		2,000	24,000
Present Salary		8,000	96,000		8,000	96,000
Others		300	3,600		500	6,000
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		1,625	19,500		1,625	19,500
Total Operating Cost (F)		12,625	151,500		13,025	156,300
Net Profit (E-F):		14,045	168,540		15,895	190,740
GT payback			30,000			30,000
Retained Income:			138,540			160,740

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



Sl #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	50,000	0
1.2	Net Profit	168,450	190,740
1.3	Depreciation (Non cash item)	19,500	19,500
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	0	151,030
	Total Cash Inflow	237,950	361,270
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	50,000	0
2.2	Payment of GB Loan	6,920	0
2.3	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	30,000	30,000
	Total Cash Outflow	86,920	30,000
3.0	Net Cash Surplus	151,030	301,270



STRENGTH

- Environment-Friendly.
- Skilled & 03 Years of Experience
- Position of his shop in the market.
- Good Networking with Retailer

WEAKNESS

- Lack of Investment
- Credit Sale

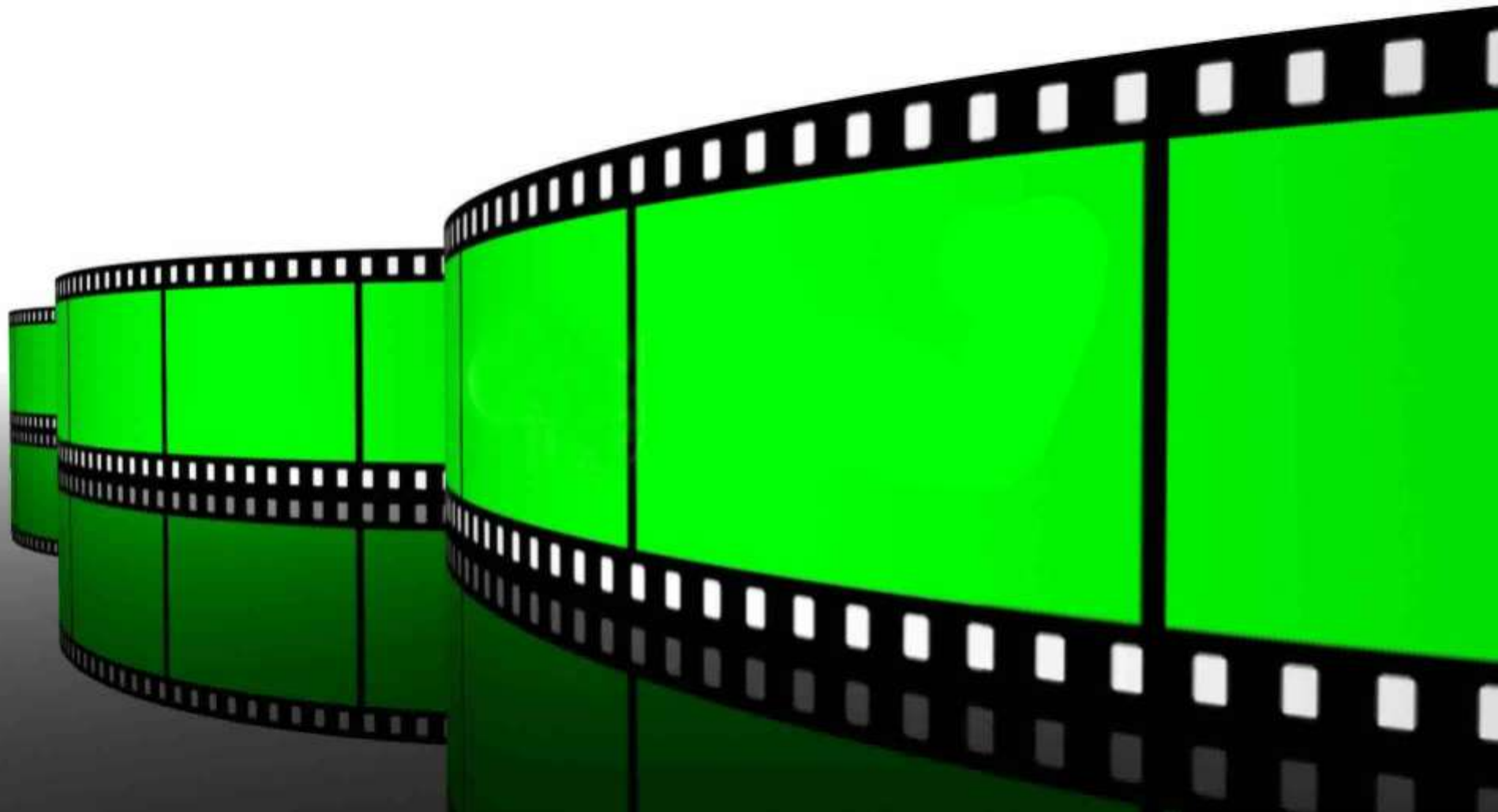
OPPORTUNITIES

- Expansion Of Business
- Increasing the number of Customer
- Have chance to create more buyer in different market

THREATS

- Competitor may create.
- Fire.
- Theft.

Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



২৪০২৪৫০

বিস্মিত্তারি বান্দরবি হাট
"দোকান ঘর ভাড়া চুক্তিপত্র"

১ম পক্ষের স্বাক্ষর
 ২য় পক্ষের স্বাক্ষর

মোঃ আল-আমিন, পিতা- মৃত ফকর হক, সাং- কাওজিয়াপাড়া, ভাতঘর- ধামরাই, উপজেলা- ধামরাই, জেলা- ঢাকা, জাতীয়তা- বাংলাদেশী, ধর্ম- ইসলাম, পেশা- ব্যবসা।

- প্রথম পক্ষ/ ভাড়াটিয়া।

মোঃ আব্দুল বেলাল, স্বামী- মৃত শাল মিয়া, সাং- কাওজিয়াপাড়া, ভাতঘর- ধামরাই, উপজেলা- ধামরাই, জেলা- ঢাকা, জাতীয়তা- বাংলাদেশী, ধর্ম- ইসলাম, পেশা- ব্যবসা।

- দ্বিতীয় পক্ষ/ মালিক।

আপনার একটি দোকান ঘর ভাড়া ও (পাঁচ) বৎসরের জন্য নিতে চাইলে আপনি দোকান মালিক আমাকে অর্থাৎ ১ম পক্ষকে দোকান ভাড়া ও (পাঁচ) বৎসরের জন্য নিতে শিকার হইয়া অগ্রীম টাকা ৫০,০০০/- নিতে শিকার হইয়া দোকান ভাড়া প্রতি মাসে ২০০০/- (দুই হাজার) টাকা। প্রতি মাসের ১ থেকে ৫ তারিখের মধ্যে নিতে হইবে এবং বিদ্যুৎ বিল ১ম পক্ষকে নিতে হইবে।

- ১ শর্ত সমূহ -

২। ও বৎসর উর্ধ্ব হওয়ার পর যদি আপনার আবার ব্যবহার আমার ভাল লাগে তাহা হইলে আপনি থাকিতে পরিবেন নতুং আপনি আমার দোকান ছাড়িয়া নিতে হইবে এবং ১ম পক্ষের নিকট হইতে অগ্রীম টাকা ২য় পক্ষ কেবল নিতে বাধ্য থাকিব।

এতদ্বারা মোহতার, স্বাক্ষরে ও দুই মন্ডিকে অন্যের বিনা ব্যতীত আমার উত্তর পক্ষের শর্তসমূহ পরিচয়, মর্ম সুবিধা অত্র দোকান ঘর ভাড়ার চুক্তিপত্র দলিলে নিজ নিজ নাম সহি করিলেন। ইতি তাং-

সাক্ষীদের স্বাক্ষর :-

- ১। মোঃ আব্দুল বেলাল
- ২। মোঃ ফকর হক
- ৩। মোঃ আল-আমিন



১৯৫৫-০০
 ০৫-০০১-১৯৫৫-০০
 ০৫
 ধামরাই পৌরসভা
 ২৯-১০-২০১৫
 ২০১৫ ২০১৫
 ০৭-০৫-২০১৫ ইং

আল আমিন ডিজিটাল স্টুডিও

কর্তা স্টুডিও

মোঃ আল-আমিন

মৃত মোঃ ফকরুল হক

মোঃ আব্দুল বেলাল

মোঃ আব্দুল বেলাল

মোঃ আব্দুল বেলাল

মোঃ আব্দুল বেলাল

১৯৯১২৫২১৪০৬০০০০৮২

০১৯৩০-৩০-১৯৫৫



বিস্তারিত	মূল্য
১০০	৪০০
২০০	০
৩০০	০
৪০০	০
৫০০	০
৬০০	০
৭০০	০
৮০০	০
৯০০	০
১০০০	০



Presented at
GT's 10th Internal Design Lab
On June 4, 2015 at GT

