



Grameen Telecom Trust
Building Social Business

Proposed NU Business Name : **Snigdha Telecom**
Business Category: **Telecom & IT Support**



Business Proposal Prepared by : Md. Saddam Hossain Kazi-Field Officer
Verified by: Fahina Yesmin Happy

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name and address	:	Md. Ashraful Islam Vill: Modonerpara, Union: konchipara, Post: Vobaniganj, Upazila : Fulchori, District: Gaibandha.
Age	:	28 Years
Marital status	:	Married
Children	:	Nil
No. of siblings:	:	02 (Two) Brothers and 01 (One) Sister.
Parent's and GB related Info:		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Mst. Afruja Bagum
(iii) Father's name	:	Md. Shirajul Islam
(iv) GB member's info	:	<i>Branch:</i> Konchipara, Fulchori, <i>Centre #</i> 35/mo <i>Loan no.</i> 3614/1 Member since January 01, 2008 First loan: Tk. 5,000 Existing loan: Tk. 35,000, Outstanding loan: Tk. 30,380
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Entrepreneur's father
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	Nil
(viii) Any other loan	:	Nil

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Education, till to date	:	B.S.S
Present Occupation (Besides own business, i.e., pursuing further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, work experience as an apprentice etc.)	:	<p>03 (there) years experiences is running the business. He started the business only with Tk. 150,000 (One lac fifty thousand).</p> <p>He has 02 (Two) Years working experience from his friend's telecom and Servicing Shop.</p>
Other Own/Family Sources of Income	:	His father's income from agriculture.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contract No.	:	01714925009
NU's National ID No.	:	19913212159002605
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

- Mst. Afruja Begum is a GB member since January 01, 2008 at first she took GB loan BDT 5,000 (Five thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized for household purposes and cultivation purposes.
- Finally GB loan helped her to improve economic condition and livelihood.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	<i>Snigdha Telecom</i>
Address/ Location	:	Modonerpara, Fulchori, Gaibandha .
Total Investment in BDT	:	BDT 375,000
Financing	:	Self Tk. 275,000 (from existing business) Required Investment Tk. 100,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 4,000 (four thousand).
Proposed Salary (estimates)	:	BDT 5,000 (five thousand)
Proposed Business Implementation Plan		
(i) % of present gross profit margin	:	On products 10%, Mobile Servicing 100%, Song download, Photocopy and Photo studio 70%.
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	On products 10%, Mobile Servicing 100%, Song download, Photocopy and Photo studio 70%.
(iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales income from Products	500	14,000	168,000
Income from Mobile Servicing	150	4,200	50,400
Income from Song download, Photocopy, photo Studio	300	8,400	100,800
Commission from Flexi Load	54	1,512	18,144
Commission from bKash	120	3,360	40,320
Total Income of Sales & Commission (A)	1,124	31,472	377,664
Less: Cost of Sales of Product (Product purchase)	450	12,600	151,200
Less: Cost of Servicing (Photocopy, Photo Studio and Song download)	90	2,520	30,240
Total Cost of Sales & Services (B)	540	12,600	181,440
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	584	18,872	196,224
Less: Operating Cost:			
Electricity bill		550	6,600
Shop Rent		500	6,000
Mobile bill		300	3,600
Provision of bad Debt		40	480
Conveyance bill		500	6,000
Present Salary (Family & Self)		4,000	48,000
Present Salary (Assistant-01)		6,000	72,000
Other Cost (Stationary & Entertainment etc.)		1,000	12,000
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses		433	5,200
Total Operating Cost (D)		13,323	159,880
Net Profit (C-D):		5,549	36,344

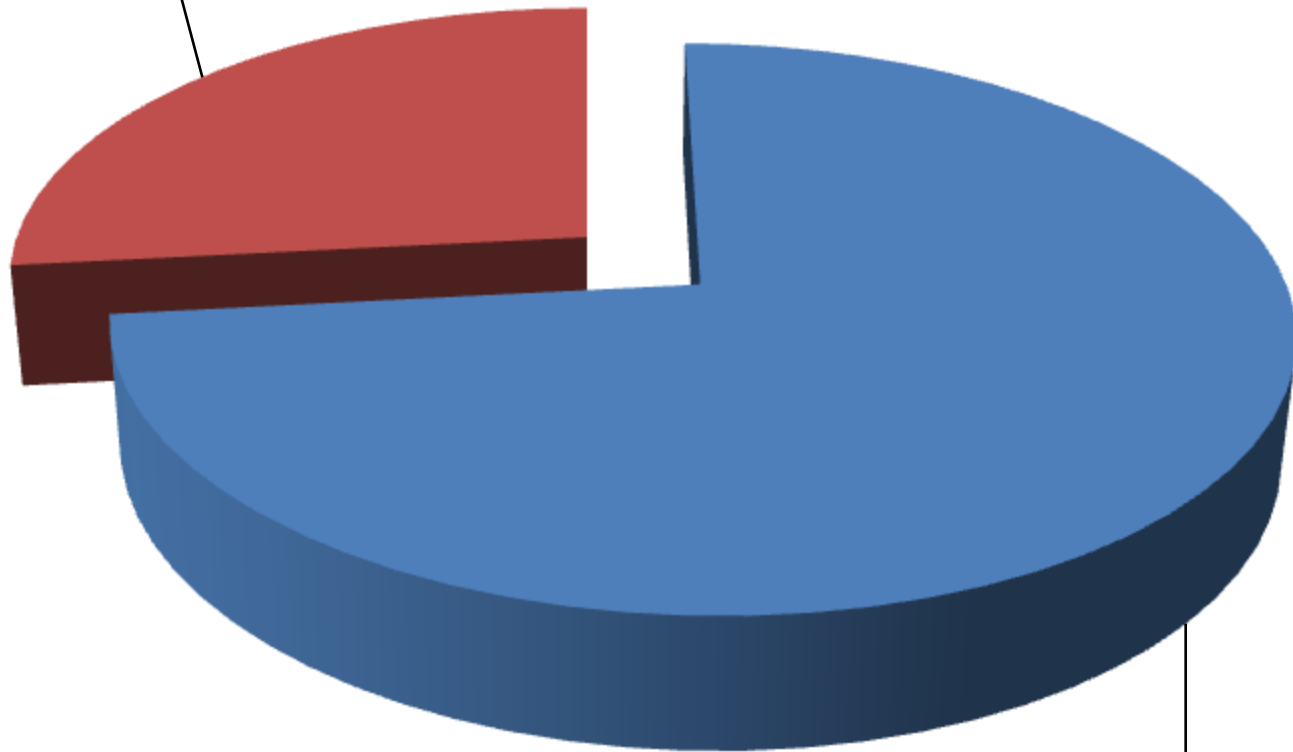
PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars		Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Existing	Proposed			
Investment in products (Mobile casing, Sim, head phone, battery, charger, box, remote, old mobile, new mobile, display item etc.)	Investment in products (Mobile accessories & electronics item etc)	56,000	100,000	156,000
Investment in Machineries (Computer -01, hot Gun, printer, camera -01, etc.)		31,000	-	31,000
Investment in Equipment & Tools (Fan, Light etc.)		1,000	-	1,000
Investment in Flexi Load, bKash & DBBL		65,000	-	65,000
Cash in hand		12,000	-	12,000
Debtors (since October, 2015 to at present)		48,000	-	48,000
Advance for shop		58,000	-	58,000
Decoration (fixture and fittings)		4,000	-	4,000
Total Capital		275,000	100,000	375,000

SOURCE OF FINANCE

- Entrepreneur's Contribution BDT 275,000
- GTT's Investment BDT 100,000
- Total Capital BDT 375,000

GTT's Investment
27%



Entrepreneur's
Contribution 73%

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Sales income from Products	1,000	28,000	336,000	1,050	29,400	352,800	1,103	30,870	370,440
Est. Income from Mobile Servicing	200	5,600	67,200	210	5,880	70,560	221	6,174	74,088
Est. Income from Song download, Photocopy, photo Studio	400	11,200	134,400	440	12,320	147,840	462	12,936	155,232
Commission from Flexi Load	57	1,588	19,051	60	1,667	20,004	63	1,750	21,004
Commission from bKash	126	3,528	42,336	132	3,704	44,453	139	3,890	46,675
Est. Total Income of Sales & Commission (A)	1,783	49,916	598,987	1,892	52,971	635,657	1,986	55,620	667,439
Less: Cost of Sales of Products	900	25,200	302,400	945	26,460	317,520	992	27,783	333,396
Less: Cost of Servicing (Photocopy, Photo Studio and Song download)	120	3,360	40,320	132	3,696	44,352	139	3,881	46,570
Total Cost of Sales & Services (B)	1,020	25,200	342,720	1,077	26,460	361,872	1,131	27,783	379,966
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	763	24,716	256,267	815	26,511	273,785	856	27,837	287,474
Less: Operating Cost:									
Electricity bill		600	7,200		650	7,800		700	8,400
Shop Rent		600	7,200		600	7,200		600	7,200
Mobile bill (SMS & Reporting)		700	8,400		750	9,000		800	9,600
Provision of bad Debt		40	480		40	480		40	480
Conveyance		800	9,600		800	9,600		800	9,600
Ownership Transfer Fee		667	4,000		667	8,000		667	8,000
Proposed Salary-(Family & Self)		5,000	60,000		5,500	66,000		6,000	72,000
Proposed Salary (Assistant-01)		8,000	96,000		8,000	96,000		8,000	9,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,100	13,200		1,150	13,800		1,150	13,800
Non Cash Item:									
Depreciation Expenses		433	5,200		433	5,200		433	5,200
Total Operating Cost (D)	-	17,940	211,280	-	18,590	223,080	-	19,190	143,280
Net Profit (C-D)	-	6,776	44,987	-	7,921	50,705	-	8,647	144,194
Retained Income			44,987			95,692			239,886

Note: 1. Agreed Grace Period: Six Months

2. Investment Payback Schedule : Quarterly installment including ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

CASH FLOW STATEMENT

SI #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	100,000	-	-
1.2	Net Profit (ownership tr. Fee added back)	48,987	58,705	152,194
1.3	Depreciation Expenses	5,200	5,200	5,200
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	30,187	46,092
	Total Cash Inflow	154,187	94,092	203,486
2.0	Cash Outflow			
2.1	Product Purchase	100,000	-	-
2.2	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	24,000	48,000	48,000
	Total Cash Outflow	124,000	48,000	48,000
3.0	Total Cash Surplus	30,187	46,092	155,486

SWOT ANALYSIS

STRENGTH

- Present employment:
Self: 01 Family: 0
Others (beyond family): 01
- Future employment: 0
- Ownership of Business in own name;
- 05 years experience .

WEAKNESS

- Can not supply goods & services according to demand.

OPPORTUNITIES

- Location of shop;
- Increase of demand;
- The capital of Entrepreneur will be Tk. 514,886 after 3 years excluding payback of investor's money.

THREATS

- Local Competitors.

Presented at 157th as Yunus Centre and 30th In-house Executive
Social Business Design Lab
on December 24, 2015 at Grameen Telecom Trust Premises

Thank you

Pictures







banglalink

banglalink

banglalink

banglalink

banglalink

banglalink

banglalink

banglalink

রিচার্জের আর্জিভ

সংখ্যা	বৈশিষ্ট্য	মূল্য
১০০	১০০০	১০০০
২০০	২০০০	২০০০
৩০০	৩০০০	৩০০০
৪০০	৪০০০	৪০০০
৫০০	৫০০০	৫০০০
৬০০	৬০০০	৬০০০
৭০০	৭০০০	৭০০০
৮০০	৮০০০	৮০০০
৯০০	৯০০০	৯০০০
১০০০	১০০০০	১০০০০

হুজুরিয়ার
প্রতিষ্ঠান





১নং কঞ্চিপাড়া ইউনিয়ন পরিষদ

ইউপি কার্য নং-১০

উপজেলা : ফুলছড়ি, জেলা : গাইবান্ধা।

লাইসেন্স ফি আদায় রেজিস্টার

অর্থ বৎসর... ২০১৫-১৬

ড্রেড লাইসেন্স

৩৭৭
ক্রমিক নং-

১নং কঞ্চিপাড়া ইউনিয়ন পরিষদ, উপজেলা : ফুলছড়ি, জেলা : গাইবান্ধা।

বই নম্বর : ০২

লাইসেন্স নম্বর : ৭৭/২০১৫-১৬ তারিখ : ২১/১১/১৫

লাইসেন্সপ্রাপ্তের নাম : মিঃ মোঃ হোসেন হোসেন

পিতা/স্বামীর নাম : মোঃ মোঃ হোসেন হোসেন হোসেন

মাতার নাম : মোঃ মোঃ হোসেন হোসেন হোসেন

ঠিকানা : স্বামী : রায়পুরা পাড়া ডাকঘর : - চৌধুরীপুর

পেশার বরণ : শ্রী : ফুলছড়ি, জেলা : গাইবান্ধা

লাইসেন্স প্রাপ্তের ঠিকানা

৩০ ডি/২০১৫ ইং তারিখ পর্যন্ত বৈধ।
ফি প্রদানের পরিমাণ টাকা ২০০০ (কথায় দুই হাজার টকা মাত্র)

প্রাপ্ত হয়ে তার ব্যবসা/বৃত্তি/পেশা ২০১৫ চালিয়ে যাবার জন্য এই লাইসেন্স প্রদান করা হলো।

তারিখ ২১/১১/১৫

মোঃ হোসেন হোসেন

১নং কঞ্চিপাড়া ইউনিয়ন পরিষদ

—દાનિક સિક્કા સિદ્ધાંત

					૨૨૧૦૫
					- ૩૨૨૦૫
૭૦(૨૨)૨૬૩	"	"	"	"	= ૨૨૨૦૫
૭૨(૨૨)૨૬	"	"	"	"	= ૨૭૨૦૫
૦૨(૨૨)૨૬	"	"	"	"	= ૨૦૨૦૫
૦૨(૨૨)૨૬	"	"	"	"	= ૨૧૦૦૫
૦૬(૨૨)૨૬	"	"	"	"	= ૨૨૨૦૫
૦૮(૨૨)૨૬	"	"	"	"	= ૨૨૨૦૫

જો: આકારાકુલ સિદ્ધાંતસુધારક



০০১৭৫৮৭ স্বীকার ও সম্মত হইয়া আন) আপনাব নিকট হইতে জামানত
সমস্ত টাকা উল্লিখিত বুকিয়া পাঠিয়া নিম্নোক্ত ক্ষেত্র আওতাধীন উক্ত জমি
আপনাব নিকট আদায়ী ও (ভিন্ন) ব্যাবহার জন্য প্রয়োজন করিলে
ও আপনাব দখলে ছাড়িয়া দিনাছাইতি তা ১৪।০৪।২০১৫ হইবে।

অপরিষ্কার

- ১। সুতি আসের ৫ তারিখের মধ্যে প্রায় বার ৫০০ টাকা ব্যাবহার ব্যক্তি
নির্দিষ্ট; ব্যক্তিগত বুকিয়া দিতে বাধ্য থাকিবেন।
- ২। উক্ত ক্ষেত্রে ব্যাবহার ব্যক্তি FLEXI LOAD, BKASH,
STUDIO, AND STATINARY ব্যবস্থা করিতে পারিবেন।
- ৩। ক্ষেত্রের বিদ্যুৎ বিল ব্যাবহার ব্যক্তি প্রদান করিবেন।
- ৪। পাজেশনর ও অফিস, অফিস, কর্ম, আলাপাল ইত্যাদির দায়িত্ব ব্যাবহার
ব্যক্তির উপর বর্তাইবে। এবং ক্ষেত্র শেষে পাজেশন পূর্ণরূপে গ্রহণের
ইচ্ছুক হইলে আদায়ী আওতাধীন নতুন চুক্তিপত্রের উদ্ভব করিবেন।
- ৫। পাজেশন ব্যক্তির ক্ষেত্র উভয় পক্ষ ৬ মাস পূর্বে তা জামানতকারী
আফিসে এবং ক্ষেত্র শেষে জামানত সমস্ত টাকা ব্যাবহার ব্যক্তিগত
নগদ উল্লিখিত বুকিয়া দিতে বাধ্য থাকিবেন। ৬। ক্ষেত্র বড় মেসার্স
এবং প্রয়োজন নির্দিষ্ট; ব্যক্তি অপারগ হলে ব্যাবহার ব্যক্তি প্রায় টাকা
থেকে তা পরচ করাতে পারিবেন।

উপরোক্ত বিস্তারিত এবং স্বাক্ষরিত আনিয়া লইয়া আমরা উভয়
পক্ষে সজ্ঞানে, স্বেচ্ছা স্বীকারে, কায়েম মেজাজে, অন্যের বিনা সহায়
নিজ হিতার্থে এই চুক্তিপত্র সহ স্বাক্ষর দ্বারা সম্মতন করিলাম।
* উল্লিখিত বড় মেসার্স আনুমানিক হস্ত নকশা ও চিত্রিত : ০৫/১১/১৫

তিনের মালিক, ইটের দেওয়াল

তার		পাকা মেসে		স্বাক্ষরিত গনের স্বাক্ষর	
ফার্মি বালার মেসে	তার	তার	তার	তার	তার
১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫
১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫
১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫	১৫/১১/১৫

০০১৭৫০০

দোকান বড়ের পাজেশন ও ডাড়া
প্রদানের চুক্তিপত্র।

দোকান বড়ের
পাজেশন ও ডাড়া
প্রদানের চুক্তিপত্র।
আই জামানত ৫৮৪০০/- টাকা
আট মাসের মাসে ৩০০/- টাকা
৬৬ (ভিন্ন) ব্যাবহার
ব্যবহার মে: আশরাফুল ইসলাম
(আপেল আহম্মদ) পিতা মো: সিরাজুল
ইসলাম গ্রাম: হুদনের পাড়া, ডাকঘর:
উবাণীগঞ্জ উপজেলা মুন্সিগঞ্জ জেলা শাহস্বামী
আতী মুন্সলমান পেশা কাবাসাদি, ব্যাবহারে।

১৫/১১/১৫

নির্দিষ্ট মে: মোক্দের আলী পিতা মুত্ব আফিক
তলীন গ্রাম: হুদনের পাড়া, ডাকঘর উবাণীগঞ্জ উপজেলা
মুন্সিগঞ্জ জেলা শাহস্বামী আতী মুন্সলমান পেশা মুন্সি-
কামালী। কক্ষ দোকান বড়ের পাজেশন ও ডাড়া
প্রদানের চুক্তিপত্র মিত্ নির্দিষ্ট কার্যক্ষে, আমাব
টাকার বিশেষ প্রয়োজন বশত আমাব নিজ মুত্ব দখলী
নিম্ন উল্লিখিত চিত্রিত দোকান বড়ের পাজেশন
ও ডাড়া প্রদানের প্রস্তাব করান উল্লিখিত আন) গ্রাহক-
গনের মাঝে আপন জামানত ব্যাবহার ৫৮৪০০/-
আট মাসের মাসে ৩০০/- টাকা ও আমিক ডাড়া ৫০০/-
পাঁচ মাসে টাকা দিতে স্বীকার করায় আমি ওহাৎ

৩. সাময়িক সদস্যদের দুই আকর্ষণ :-

১) পাশ বই হাতে কোন সঞ্চয়ের ব্যবস্থা না। আমানত সম্বন্ধে এবং বিভিন্ন টিকা পাশ বইয়ে এখতি হওয়ায় কিনা এবং ব্যবহারকারীর হাতের কাছে কিনা দেখে নিতে।

২) সঞ্চয় জমা ও উত্তোলনের টিকা পাশ বইয়ে এখতি হওয়ায় কিনা দেখে নিতে।

কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কমিটির ছাড়া অন্য কোথাও টিকার সেন্সেন করাবেন না।

উত্তোলনকৃত অর্থ ও আমানতের টিকা বুকে নিয়ে অফিসে জমা করুন। উত্তোল্য অর্থের টিকা কাউন্টে ধার দেবেন না।

এটি জানুয়ারী মাসের শুরুতে আমানতের মুনাফার টিকা পাশ বইতে জমা করিয়ে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষরসহ দেখে নিতে।

যদি এসে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে পেন্ডিং প্রীণের মাধ্যমে অন্যান্য জমাযোগ্য টিকা জমা করেন।

কেন্দ্র মিটিং ছাড়া অর্থের টিকা এককালীন জমার ক্ষেত্রে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা করুন।

বইসহ আমানত রশিদ নিজের কাছে যত্নসহকারে রাখুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার সময়ই সত্য মতো ফেরৎ দিন।



গ্রামীণ ব্যাংক

পশ্চিমবঙ্গ গ্রামীণ ব্যাংক শাখা

সহজ স্বর্ণের পাশ বই

নাম: আলফাজা বেগম

স্বামী নাম: তত্বাচ/১

গ্রুপ নাম: ০২

কেন্দ্র নাম: ৩৫ম

কেন্দ্রের নাম: মদানু, গঙ্গা, হাম

বই ইস্যুর তারিখ: ২৭/৮/১৬

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর: ২৭/৮/১৬

১০৫৪/১৩

১০০

কর্মসূচী

ক্র.সং.	কর্মসূচীর নাম	কর্মসূচীর বিবরণ	কর্মসূচীর স্থান	কর্মসূচীর তারিখ	কর্মসূচীর ফলাফল
১	১৯৯০৬৪২৬০	১০০	১০০	১০০	১০০
২	১৯৯০৬৪২৬০	১০০	১০০	১০০	১০০
৩	১৯৯০৬৪২৬০	১০০	১০০	১০০	১০০
৪	১৯৯০৬৪২৬০	১০০	১০০	১০০	১০০
৫	১৯৯০৬৪২৬০	১০০	১০০	১০০	১০০
৬	১৯৯০৬৪২৬০	১০০	১০০	১০০	১০০

১৯৯০/১৩

১০৫৪/১৩

১০০

১০০

১০০

এই কর্মসূচীর ফলাফল

ক্র.সং.	কর্মসূচীর নাম	কর্মসূচীর বিবরণ	কর্মসূচীর স্থান	কর্মসূচীর তারিখ	কর্মসূচীর ফলাফল
১	১৯৯০	১০০	১০০	১০০	১০০
২	১৯৯০	১০০	১০০	১০০	১০০
৩	১৯৯০	১০০	১০০	১০০	১০০
৪	১৯৯০	১০০	১০০	১০০	১০০
৫	১৯৯০	১০০	১০০	১০০	১০০
৬	১৯৯০	১০০	১০০	১০০	১০০

Thank You