

Proposed NU Business Name : Arif Telecom

Business Category: Telecom & IT support



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name and address	:	Md. Ariful Islam Vill: Burburia, Union: Sholonol, Post: Nanuar bazar, Upazila: Burichong, District: Comilla.	
Age	:	31 years	
Marital status	:	Unmarried	
Children	:	N/A	
No. of siblings:	:	03 (Three) Brothers.	
Parent's and GB related Info: (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan		Mother \checkmark Father Mst. Taslima Begum Md. Forid Mia <i>Branch</i> : Sholonol, Burichong, <i>Centre # 13/</i> mo, <i>Loan no.: 6212/2</i> , Member since September 19, 1998. First Ioan: Tk. 5,000 Existing Ioan: Tk. 40,000, Outstanding Ioan: Tk. 35,600 Entrepreneur's brother No Nil Nil	

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Education, till to date	:	S.S.C
Present Occupation (Besides own business, i.e., perusing further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)		06 (Six) years experiences is running his own business. He started the business with BDT 40,000 (Forty Thousand). He has on hand training.
Other Own/Family Sources of Income	:	His father's income from agriculture and brother's income from business
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contact No.	:	01679809081
NU's National ID No.	:	1911894638197
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

- Mst. Taslima Begum is a GB member since September 19, 1998 at first she took GB loan BDT 5,000 (five thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized it for purchasing cow and assisting her son in business.
- Finally GB loan helped her to improve her economic condition, livelihood.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Arif Telecom
Address/ Location	:	Shikarpur hazi market, Comilla.
Total Investment in BDT	:	Tk. 318,000
Financing	:	Self Tk. 218,000 (from existing business) Required Investment Tk. 100,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 7,000 (Seven Thousand)
Proposed Salary	:	BDT 8,000 (Eight Thousand)
Proposed Business Implementation Plan (i) % of present gross profit margin (ii) Estimated % of proposed gross profit margin (iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	On products 20%, mobile banking, flexi-load, servicing and sound system 100% On products 20%, mobile banking, flexi-load, servicing and sound system 100%

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Dertieulere	EB (BDT)					
Particulars	Daily	Monthly	Yearly			
Sales income from products (Jeans Pants and Genji)	2,500	65,000	780,000			
Income from mobile servicing	100	2,600	31,200			
Income from sound system	100	2,600	31,200			
Commission from bkash	200	5,200	62,400			
Commission from flexiload	100	2,597	31,169			
Total Sales income (A)	3,000	77,997	935,969			
Less: Cost of sales of products	2,000	52,000	624,000			
Less: Cost of sound system	30	780	9,360			
Total Cost of Sales (B)	2,030	52,780	633,360			
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	970	25,217	302,609			
Less: Operating Cost:						
Electricity bill		700	8,400			
Shop Rent		700	8,400			
Mobile bill		1,000	12,000			
Modem bill		419	5,028			
Conveyance		1,000	12,000			
Provision of bad Debt		8	90			
Present Salary (Self)		7,000	84,000			
Present Salary (Assistant-1)		2,000	24,000			
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		500	6,000			
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		1,250	15,000			
Total Operating Cost (D)		14,577	174,918			
Net Profit (C-D):		10,641	127,691			

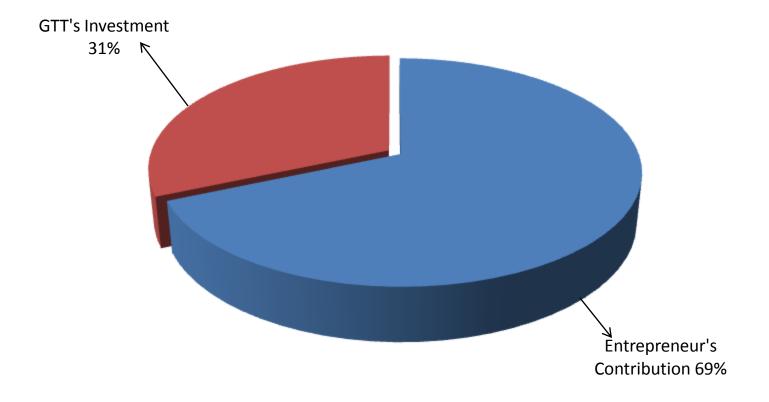


Particulars			Proposed (BDT)	Total (BDT)	
Existing	Proposed	(BDT)			
Investment in products mobile charger, battery, mobile cover, head phone, memory and casing etc)	Mobile charger, battery, mobile cover, head phone, memory and casing etc)	26,000	20,000	46,000	
Investment in products (Jeans Pants and Genji)	Investment in products (Jeans Pants and Genji)	22,000	15,000	37,000	
Investment in mobile banking (bkash)	Investment in bkash	50,000	50,000	100,000	
Investment in flexi-load (GP, robi and banglalink etc)		22,000		22,000	
Investment in Machineries (Sound system, Computer-1, Mobile set-5, Hot gun, meter, bulb and fan etc.)	Mixture machine-1	92,000	15,000	107,000	
Cash in hand				5,000	
Debtors (since August, 2015 to at present)				9,000	
Creditors (since August, 2015 to at present)		(20,000)		(20,000)	
Decoration (fixture and fittings)		12,000		12,000	
Total Capital			100,000	318,000	





- GTT's Investment BDT 100,000
- Total Capital BDT 318,000



FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)		Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)			
Particulars	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated sales income from products (Jeans Pants and Genji)	3,000	78,000	936,000	3,300	85,800	1,029,600	3,630	94,380	1,132,560
Estimated Income from mobile servicing	150	3,900	46,800	165	4,290	51,480	182	4,719	56,628
Estimated Income from sound system	150	3,900	46,800	165	4,290	51,480	182	4,719	56,628
Estimated commission from bkash	280	7,280	87,360	308	8,008	96,096	339	8,809	105,706
Estimated commission from flexiload	122	3,159	37,908	134	3,475	41,699	147	3,822	45,869
Total estimated Sales income (A)	3,702	96,239	1,154,868	4,072	105,863	1,270,355	4,479	116,449	1,397,390
Less: Cost of sales of products	2,400	62,400	748,800	2,640	68,640	823,680	2,904	75,504	906,048
Less: Cost of sound system	45	1,170	14,040	50	1,287	15,444	54	1,416	16,988
Total Cost of Sales (B)	2,445	63,570	762,840	2,690	69,927	839,124	2,958	76,920	923,036
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	1,257	32,669	392,028	1,382	35,936	431,231	1,520	39,529	474,354
Less: Operating Cost:									
Electricity bill		800	9,600		900	10,800		1,000	12,000
Shop Rent		700	8,400		700	8,400		700	8,400
Mobile bill (SMS & Reporting)		1,300	15,600		1,400	16,800		1,500	18,000
Modem bill		419	5,028		419	5,028		419	5,028
Conveyance		1,300	15,600		1,500	18,000		1,700	20,400
Provision of bad Debt		8	90		8	90		8	90
Ownership Transfer Fee		667	4,000		667	8,000		667	8,000
Proposed Salary-Self		8,000	96,000		9,000	108,000		10,000	120,000
Proposed Salary (Assistant-1)		2,500	30,000		3,000	36,000		3,500	42,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		800	9,600		1,000	12,000		1,200	14,400
Non Cash Item:									
Depreciation Expenses		1,438	17,250		1,438	17,250		1,438	17,250
Total Operating Cost (D)		17,931	211,168	-	20,031	240,368	-	22,131	265,568
Net Profit (C-D):	-	14,738	180,860	-	15,905	190,863	-	17,399	208,786
Retained Income	180,860					371,723			580,509

Notes: 1. Agreed Grace period: Six months

2. Investment Payback schedule: Quarterly installment would also include ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC, & PAY.)

SI #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	100,000		
1.2	Net Profit (ownership tr. Fee added back)	184,860	198,863	216,786
1.3	Depreciation Expenses	17,250	17,250	17,250
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	178,110	346,223
	Total Cash Inflow	302,110	394,223	580,259
2.0	Cash Outflow			
2.1	Product Purchase	100,000		
2.2	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	24,000	48,000	48,000
	Total Cash Outflow	124,000	48,000	48,000
3.0	Total Cash Surplus	178,110	346,223	532,259

SWOT ANALYSIS

 STRENGTH Present employment: Self: 01 Family: 01 (Brother) Others (beyond family): 0 Future employment: 0 Ownership of business in his own name; Trade License of business in his own name; He has on hand training; Working experiences (06 yrs); 	WEAKNESS □ Can not supply goods as per demand.
OPPORTUNITIES Location of Shop; Have some fixed customers (Regular Basis); Increasing demand; The Capital of the entrepreneur will be BDT 798,509 after 3 years excluding payback of investor's money.	T _{HREATS} □ Increase of local competitors;

Presented at 126th as Yunus Centre and 18th In-house Executive Social Business Design Lab of

GTT on October 21, 2015 at Grameen Telecom Trust Premises

Thank you

Pictures





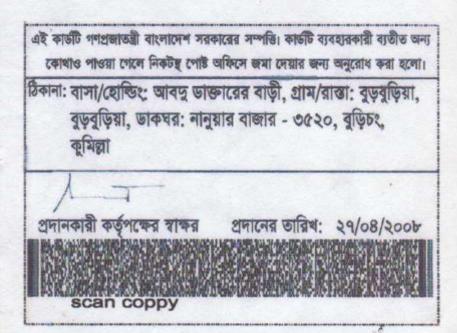




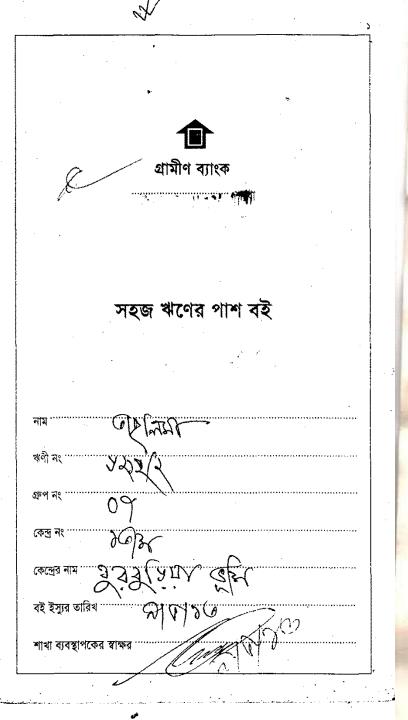








এই কাউটি গণগ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পন্তি। কাউটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য কোথাও পাওয়া গেলে নিকট্ছ পোষ্ট অফিনে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো। ঠিকানা: বাসা/হোল্ডিং: আবদ্র ডান্তনারের বাড়ী, গ্রাম/রান্তা: বুড়বুড়িয়া, বুড়বুড়িয়া, ডাকঘর: নানুয়ার বাজার - ৩৫২০, বুড়িচং, কুমিল্লা প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর প্রদানের তারিখ: ২৭/০৪/২০০৮





দোকান ঘর ভাড়াটিয়া চুক্তিপত্র

হাজী মোঃ শাহ জাহান, পিতা- মৃত বাবরু মিয়া, মাতা- মৃত হাজী জামলা খাতুন, সাং- শিকারপুর, পোচ-খাড়াতাইয়া গাজীপুর, উপজেলা- বুড়িচং, জেলা- কুমিয়া, ধর্ম- ইসলাম, পেশা- ব্যবসা।

-দোকান ভাড়াটিয়ার ১ম পক্ষ (মালিক)।

মোঃ আরিষ্ণুল ইসলাম, পিন্ধা- মোঃ করিদ মিয়া, মাতা- মোসাঃ তাছালিমা বেগম, সাং- বুদ্ধবুড়িয়া, পোঃ- নানুয়ার বাজ্ঞার, উপজেলা- বুড়িচং, জেলা- কুমিল্লা, ধর্ম- ইসলাম, পেশা- ব্যবসা।

-দোকান ভাড়াটিয়ার ২য় পক্ষ (ভাড়াটিয়া)।

পরম করন্দাময় মহান আল্লাহ তায়ালার নামে আমরা পঞ্চগণ ঝর দোকান ডাড়াটিনা চুক্তিপরের আইনানৃণ বরান লিখা আরস্ত করিলাম। যেহেত্ জেলা- কৃমিল্লা, উপজেলা- বুড়িচং, মৌজা- পূর্ব শিকারপুর মধ্যে শিকারপুর হাজী মারেট পাকা রাম্বা পশ্চিম পার্শ্বের দুই সাটার বিশিষ্টি দোকান গৃহখানা অমে ১ম পক্ষ (মালিক) আমার নিজ আর্থে ও যার্থে নির্মান করিয়া মালিক ও নখলকার বিদ্যামান আছি। এইজন আমি ১ম পক্ষ (মালিক) দোকানাট ডাড়া দেওয়ার প্রজ্ঞা বরুরে করিলে, আপনি ২য় পক্ষ অর্থাই আড়াটিয়া উক্ত দোকানখান তাড়া নিতে অহাহ প্রকাশ করায়, নিমোক্ত রাজীগদের মোকারিলার বিষয় বাক্ষ অর্থাই আড়াটিয়া উক্ত দোকানখানা তাড়া নিতে অহাহ প্রকাশ করায়, নিমোক্ত রাজীগদের মোকারিলার বিষয় বাক্ষ প্রতিকালা করাহ জন্য উক্ত দোকানের ০৫ (তিন) বাজরের জন্য অগ্রিম সেলামী বাবন মহ ১০,০০০/- (দল হাজার) টাকা ধার্থ্য করিয়া একরালীন নগদে সমাক টাকা আমি ১ম পক্ষ (মালিক) জ্ঞানি ২য় প্রফল্ব করি হাইতে তুর্জিয় দাইগাম ও নিলাম এবং নিম্নলিখিত পর্তসমূহ মানিয়া নিয়া উক্ত পক্ষণে অর লোকান তাড়ার চুক্তিপত্র নালিল সম্পাদন করিয়া দিলাম। নিয়ে অর দোকান তাড়ার পর্ত সমূহ উত্তয় পক্ষের জন্যে ধার্য্য হাইল।



- ৭। মেয়ান উদ্বীর্গের পর আমি ১ম পক্ষ (মালিক) আপনি ২৪ পক্ষকে জামানন্ডের টাকা এককালীন নগদে বুঝাইয়া দিব ও নিতে বাব্য বাকিব। প্রকাশ ব্যক্ত হে, মেয়াদের পরে যদি পুনরায় আপনি ২৪ পক্ষ (জড়ানিয়া) দোকান জড়া নিতে মান, আবর চুক্তিগরের মাজমে আরু নিতে হবঁবে।
- ৮। আছাৎ না করন্দ, গ্রাকৃতিক দুর্যোগের কারণে নোকান গৃহের ক্ষরিগ্রন্থ হউলে তাহা আমি ১ম শক্ষের নিজ বরচে মেরামত করিয়া দিব।
- ১। ব্যবসা পরিচালনা করিতে খিয়ে যদি উক্ত দোকানের সাটার নয় হয় ভাষলে আমি মালিক নিজ খরচে মেরামত করিব।

এতভার্থে বেচ্ছার বজানে সূহ্য শরীরে ও সরল মনে উপরোক্ত শর্ত মানিয়া নিয়া আমরা উচ্চয়পক্ষাণ দোরান জড়ার চুক্তিপার সম্পাদন করিয়া দিলাম। ইতি সন- ০১/১০/২০১৫ ইং।

হাক্ষীগদের নামঃ-21- 3 JULAN

লিখক.

বলির আহমদ মনির পিতা- হাজী মোঃ তাজুল ইসলাম সাহ- শির্জারপুর

-হসরান হাসান

1 600 2122 322/0 BUER 223-



- ৭। মেহাল উপ্তাৰ্থের পর আমি ১ম পক্ষ (মালিক) আপনি ২৪ পক্ষকে জামানন্ডের টাকা এককালীন নগদে বুঝাইয়া দিব ও দিতে বাধা থাকিব। প্রকাশ থাকে যে, মেয়াদের পরে বনি পুনরায় অপনি ২য় পক্ষ (জাড়ানিয়া) সোকান জাড়া নিবে সান, আবার টুক্লিন্ডের মান্ডমে জাড়া নিবে হববে।
- ৮। আল্লাহ না করন্দ, প্রাকৃতিক দুর্যোগের কারণে নোকান গৃহের ক্ষরিগ্রন্থ হউলে তাহা আদি ১ম গকের নিজ বরচে দেরামত করিয়া দিব।

১। ব্যবসা পরিচালনা করিতে খিয়ে যদি উক্ত দোকানের সাটার নয় হয় ভাষলে আমি মালিক নিজ খরচে মেরামত করিব।

এতবার্থে থেছার বন্ধানে সৃষ্ঠা শরীরে ও সরল মনে উপরোক্ত শর্ত মানিয়া নিয়া আমরা উচ্চয়পক্ষান দোরান জড়ার চুক্তিপার সম্পাদন করিয়া দিলাম। ইতি সন- ০১/১০/২০১৫ ইং।

কাক্ষাগদের নামঃ 31- 371120

লিখক.

বলির আহমন মনির পিতা- হাজী মোঃ তাজুল ইসলাম সাহ- শিক্ষারপুর

- הנה הוצרט טלעים לראב יחס וג

- হসরান হাসান



Thank You