

# Proposed NU Business Name: **BORHAN MEDICAL HALL**



Project identification and prepared by: Md. Saidur Rahman Mollah,  
Elenga Unit, Tangail

Project verified by: Md. Mizanur Rahman Patwary



## **Brief Bio of The Proposed Nobin Udyokta**

Name	:	<b>Md. Sowkat</b>
Age	:	02-08-1982(34 Years)
Education, till to date	:	Class Nine
Marital status	:	Married
Children	:	Null
No. of siblings:	:	2 Brothers & 1 Sisters
Address	:	Vill: Kaloha, P.O: Kaloha, P.S: Kalihati , Dist: Tangail
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	<b>Nurjahan</b>
(iii) Father's name	:	<b>Borhan</b>
(iv) GB member's info	:	Branch: Sohodebpur Kalihati , Centre # 71 (Female), Member ID: 7252, Group No: 04 Member since: 04-02-1990 (25 Years) First loan: BDT 2,000/-
Further Information:		Existing loan: BDT 60,000/- Outstanding loan: BDT 33,600/-
(v) Who pays GB loan installment	:	Father
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	No
(viii) Any other loan like GB, BRAC ASA etc..	:	No

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Present Occupation(Besides own business, i.e., persuading further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info	:	Fifteen years experience in running business. Five years training in this business.
Other Own/Family Sources of Income	:	Agriculture
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
Entrepreneur Contact No.	:	01740-855419
Mother's Contact No.	:	
NU Project Source/Reference	:	Grameen Shakti Samajik Byabosha Ltd. Elenga Unit, Tangail.

## **BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY HIS FAMILY**

Nurjahan joined Grameen Bank since 25 years ago. At first she took 2,000 taka loan from Grameen Bank. She gradually took loan from GB. Utilize loan in home development.

## Proposed Nobin Udyokta Business Info

Business Name	:	<b>BORHAN MEDICAL HALL</b>
Location	:	Kaloha Bazar, Kalihati,Tangail.
Total Investment in BDT	:	BDT130,000
Financing	:	Self BDT 60,000(from existing business) 46% Required Investment BDT 70,000(as equity) 54%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 5,000
Proposed Salary	:	BDT 5,000
Size of shop	:	6ft x 12ft= 72square ft
Security of the shop	:	Nil
Implementation	:	<ul style="list-style-type: none"><li>▪The business is planned to be scaled up by investment in existing goods like; Seclo, Peracitamal, Moxacilin, Carmina, Scaline etc.</li><li>▪Average 12% gain on sale.</li><li>▪The business is operating by entrepreneur.</li><li>▪The shop is own.</li><li>▪Collects goods from Kalihati, Tangail.</li><li>▪Agreed grace period is 3 months.</li></ul>

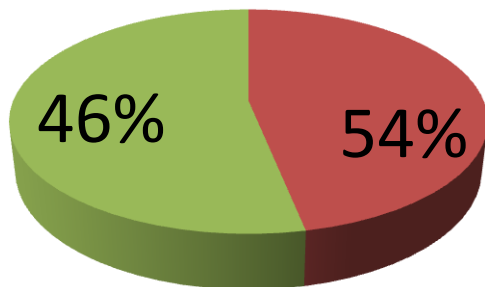
## Existing Business (BDT)

Particular	Daily	Monthly	Yearly
<b>Revenue (sales)</b>			
Seclo, Peracitamal, Moxacilin, Carmina, Scaline, Zimsin, Frukacilin etc	3,000	90,000	1,080,000
<b>Total Sales (A)</b>	<b>3,000</b>	<b>90,000</b>	<b>1,080,000</b>
<b>Less. Variable Expense</b>			
Seclo, Peracitamal, Moxacilin, Carmina, Scaline, Zimsin, Frukacilin etc	2,640	79,200	950,400
<b>Total variable Expense (B)</b>	<b>2,640</b>	<b>79,200</b>	<b>950,400</b>
<b>Contribution Margin (CM) [C=(A-B)]</b>	<b>360</b>	<b>10,800</b>	<b>129,600</b>
<b>Less. Fixed Expense</b>			
Mobile Bill		2,00	2,400
Transportation		5,00	6,000
Electricity Bill		2,00	2,400
Salary (self)		5,000	60,000
Entertainment		4,00	4,800
<b>Total fixed Cost (D)</b>		<b>6,300</b>	<b>75,600</b>
<b>Net Profit (E) [C-D]</b>		<b>4,500</b>	<b>54,000</b>

## Investment Breakdown

Particulars	Existing	Proposed	Proposed Total
Seclo, Omiprajol(7box*350tk)	2,450	2,450	4,900
Paracetamol(15box*320tk)	4,800	4,800	9,600
Metorijin(5box*250tk)	1,250	2,250	3,500
Moxacilin(20box*850tk)	17,000	17,000	34,000
Cirap, Napa, Tofen(50pis*50tk)	2,500	0	2,500
Jinsin(20pis*250tk)	5,000	0	5,000
Carmina(20pis*85tk)	1,700	0	1,700
Frukacilin(10pis*650tk)	6,500	0	6,500
Azijthromaisin(10box*850tk)	8,500	8,500	17,000
Dospiridon, Mitorin, Scaline etc	10,300	35,000	45,300
Total	60,000	70,000	130,000

## Source of Finance



Entrepreneur Contribution: 60,000

Investors Investment : 70,000

Total Investment : 130,000

# Financial Projection (BDT)

Particular	Daily	Monthly	1st Year	2nd Year
<b>Revenue (sales)</b>				
Seclo, Peracitamal, Moxacilin, Carmina, Scaline, Zimsin, Frukacilin etc	4,200	126,000	1,512,000	1,587,600
<b>Total Sales (A)</b>	4,200	126,000	1,512,000	1,587,600
<b>Less. Variable Expense</b>				
Seclo, Peracitamal, Moxacilin, Carmina, Scaline, Zimsin, Frukacilin etc	3696	110,880	1,330,560	1,397,088
<b>Total variable Expense (B)</b>	3696	110,880	1,330,560	1,397,088
<b>Contribution Margin (CM) [C=(A-B)]</b>	504	15,120	181,440	190,512
<b>Less. Fixed Expense</b>				
Mobile Bill		4,00	4,800	5,040
Transportation		5,00	6,000	6,300
Electricity Bill		2,00	2,400	2,520
Salary (self)		5,000	60,000	60,000
Entertainment		5,00	6,000	6,300
<b>Total fixed Cost (D)</b>		6,600	79,200	80,160
<b>Net Profit (E) [C-D]</b>		8,520	102,240	110,352
<b>Investment Payback</b>			42,000	42,000



# Cash flow projection on business plan (rec. & Pay)

SI #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)
<b>1</b>	<b>Cash Inflow</b>		
<b>1.1</b>	<b>Investment Infusion by Investor</b>	<b>70,000</b>	<b>0</b>
<b>1.2</b>	<b>Net Profit</b>	<b>102,240</b>	<b>110,352</b>
<b>1.3</b>	<b>Depreciation (Non cash item)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>1.4</b>	<b>Opening Balance of Cash Surplus</b>	<b>0</b>	<b>60,240</b>
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>172,240</b>	<b>170,592</b>
<b>2</b>	<b>Cash Outflow</b>		
<b>2.1</b>	<b>Purchase of Product</b>	<b>70,000</b>	<b>0</b>
<b>2.2</b>	<b>Payment of GB Loan</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>2.3</b>	<b>Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)</b>	<b>42,000</b>	<b>42,000</b>
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>112,000</b>	<b>42,000</b>
<b>3</b>	<b>Net Cash Surplus</b>	<b>60,240</b>	<b>128,592</b>

# SWOT ANALYSIS

## **S**TRENGTH

Employment: Self: 01 Family:0 Others:0  
Experience & Skill : 15Years  
Quality goods & services;  
Skill and experience;

## **W**EAKNESS

Lack of Capital/Investment

## **O**PPORTUNITIES

Huge demand in the community  
Location of shop;  
Regular customers;

## **T**HREATS

Theft  
Fire  
Political unrest

Pictures

মেসার্স  
বোরহান মেডিকেল হল

প্রোঃ মোঃ শওকত হোসেন  
মোবাঃ ০১৭৪০-৮৫৫৫৫৫  
কালোহা বাজার, কালিহাতি,



আমরা জাতীয় সংসদ  
উপ-নির্বাচন টাঙ্গাইল-৪  
কালিহাতি আসনে  
বাংলাদেশ আওয়ামী লীগ  
মনোনীত প্রার্থী  
বেশরত্ন শেখ হাসিনার  
স্বহৃদে, কালিহাতি  
উপজেলাবাসীর ত্রিহু

দেশবন্ধু



বায়ো স্টিক মার্জন  
বায়ো স্টিক মার্জন



নিউরো মেডিসিন বিশেষজ্ঞ  
**ডাঃ মাহমুদুল ইসলাম**  
কম্পিউটারি মেডিসিন, সার্জিক্যাল  
ক্যান্সার চিকিৎসা ও রিহাবিলিটেশন  
ফোন: ০১৭১১১১১১১১  
১০০, মতিঝিল, ঢাকা-১০০

ক্লিনিক ই...  
ক্লিনিক ই...  
ক্লিনিক ই...

ক্লিনিক ই...  
ক্লিনিক ই...  
ক্লিনিক ই...









**GOLD**

व्यक्तिगत स्वास्थ्य

व्यक्तिगत स्वास्थ्य  
व्यक्तिगत स्वास्थ्य  
व्यक्तिगत स्वास्थ्य







দশবর্ষ উপলক্ষ

সংবাদ

কিছুই রোগ বিপদকে  
তা মোকাবেলা করতে  
স্বাস্থ্যকর জীবন

কিছুই রোগ বিপদকে  
তা মোকাবেলা করতে  
স্বাস্থ্যকর জীবন

Computer





কলিকাতা বিশ্ববিদ্যালয়  
ক্যান্সার ইন্সটিটিউট  
স্বাস্থ্য সেবা কেন্দ্র

কলিকাতা বিশ্ববিদ্যালয়  
ক্যান্সার ইন্সটিটিউট



ক্লিনিক ই-দেশব্যক্তি  
কলিকাতা

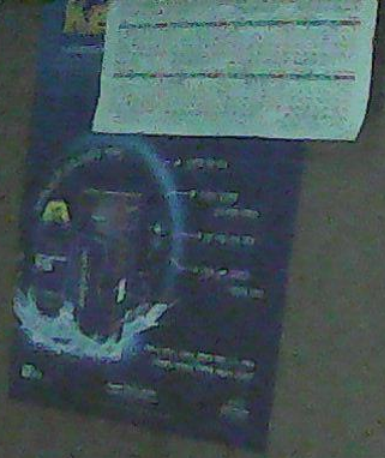
আলতার সর্বস্ব  
কলিকাতা

স্বাস্থ্য সেবা কেন্দ্র  
কলিকাতা



থাঃ·মোঃ শওকত·হোসেন

হা বাজার, কালিহাতী, টাঙ্গাইল।  
মুখ ভজলে সোনার মানুষ হবি!!  
লি সু-পথে চল, ওরে আমার মন....  
ন্যেঃ কালোহা রিক্রেশন ক্লাব।











গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র



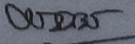
শওকত

নাম: মোঃ শওকত  
Name: MD. SOWKAT  
পিতা: বোরহান উদ্দীন  
মাতা: নুরজাহান  
Date of Birth: 02 Aug 1982  
ID NO: 19799314780000011

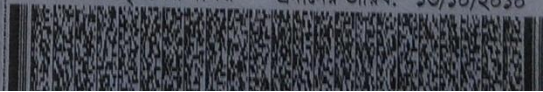
এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য  
কোথাও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পোষ্ট অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো।

ঠিকানা: গ্রাম/রাস্তা: কালোহা, ডাকঘর: কালোহা - ১৯৭৩, কালিহাতি, টাঙ্গাইল

রক্তের গ্রুপ / Blood Group: B+

  
প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর

প্রদানের তারিখ: ১৩/১০/২০১০



# FAMILY PICTURE

