



**Grameen Telecom Trust**  
Building Social Business

**Proposed NU Business Name : M/S Sabina Traders**  
**Business Category: Retailer**



**Business Proposal Identified by: Md. Jamshed Ali Sarker, Asst. Officer, Saghata, Gaibandha**

**Business Proposal Prepared by: Md. Joynul Abedin, Asst. Officer, Saghata Gaibandha**

**Business Proposal Verified by: Naznin Akther**

# ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA***

Name and address	:	<b>Md. Obydur Rahman</b> Vill: Holdiya, Union: 7 Holdiya, Post: Holdiya, Upazila: Saghata, District: Gaibandha.
Age	:	32 years
Marital status	:	Married
Children	:	01(One) Son and 01(One) Daughter
No. of siblings:	:	01(One) Brother and 02 (Two) Sisters
Parent's and GB related Info:		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Mst. Momena Begum
(iii) Father's name	:	Md. Azahar Ali
(iv) GB member's info	:	<i>Branch: Jumarbari, Saghata, Centre # 35/mo</i> <i>Loan no.: 3100, Member since January 27, 2012</i> First loan: Tk. 5,000 Existing loan: Tk. 15,000, Outstanding loan: 3,250
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Entrepreneur
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	Nil
(viii) Any other loan	:	Nil

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Education, till to date	:	S.S.C
Present Occupation (Besides own business, i.e., perusing further studies, other business etc.)	:	N/A
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	10 (Ten) years experiences is running his own business. He started the business with BDT 8000 (Eight thousand). He has 02 (Two) Years working experience as an assistant fin his father shop.
Other Own/Family Sources of Income	:	. His father's income from agriculture He mortgaged 03 (Three) bigha cultivation land and repaired house from the benefit of existing business.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contact No.	:	01711415885
NU's National ID No.	:	3218838349016
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

# ***BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY***

- Mst. Momena Begum is a GB member since January 27, 2012 at first she took GB loan BDT 5,000 (Five thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized it for cultivation purposes and purchasing cows.
- Finally GB loan helped her to improve economic condition and livelihood.

# **PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO**

Business Name	:	<b>M/S Sabina Traders</b>
Address/ Location	:	Saghata Bazar, Saghata, Gaibandha.
Total Investment in BDT	:	Tk.792,000
Financing	:	Self Tk. 592,000 (from existing business) Required Investment Tk. 200,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 12,000 (Twelve thousand)
Proposed Salary	:	BDT 13,000 (Thirteen thousand)
Proposed Business Implementation Plan		
(i) % of present gross profit margin	:	From Products 15%, mobile banking 100% and flexiload 100%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	From Products 15%, mobile banking 100% and flexiload 100%
(iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	

# **INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS**

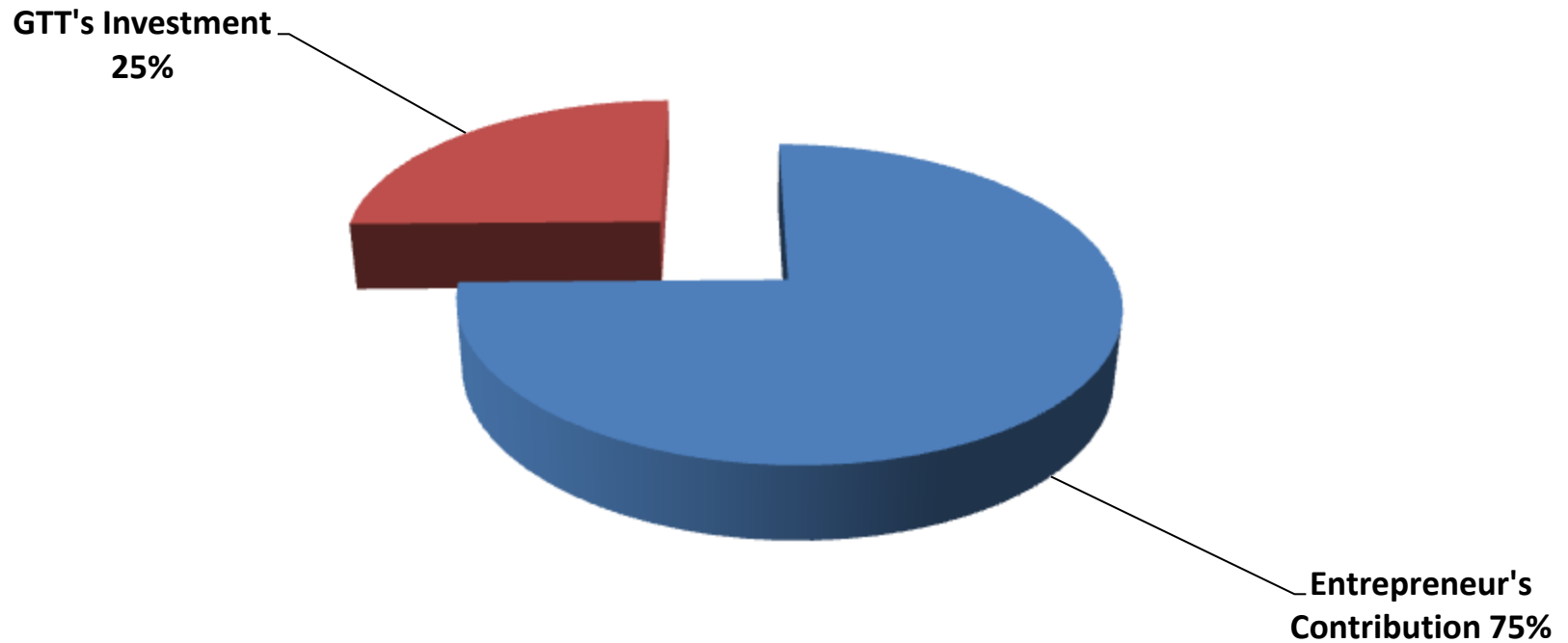
Particulars	EB (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales income from products	5,000	140,000	1,680,000
Commission from mobile banking	120	3,360	40,320
Commission from flexiload	27	756	9,072
<b>Total income from Sales &amp; commission (A)</b>	<b>5,147</b>	<b>144,116</b>	<b>1,729,392</b>
Less: Cost of products (B)	4,250	119,000	1,428,000
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>897</b>	<b>25,116</b>	<b>301,392</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>			
Electricity bill		500	6,000
Generator bill		150	1,800
Shop Rent		2,400	28,800
Night Guard bill		100	1,200
Mobile bill		300	3,600
Conveyance		1,500	18,000
Provision of bad Debt		42	509
Present Salary (Self & family)		12,000	144,000
Present Salary (Assistant-Father)		3,000	36,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,200	14,400
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses		642	7,700
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>21,834</b>	<b>262,009</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>3,282</b>	<b>39,383</b>

# **PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN**

Particulars		Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Existing	Proposed			
Investment in products (fertilizer, Insecticide and seeds etc.)	Investment in products (fertilizer, Insecticide and seeds etc.)	332,610	200,000	532,610
Investment in mobile banking (bKash, DBBLmobile banking and Mcash etc.)		50,000	-	50,000
Investment in Flexiload		6,000	-	6,000
Investment in Machineries & Equipment (weight machine, fan and bulb etc.)		6,000	-	6,000
Cash in hand		11,730	-	11,730
Debtors (Since February, 2016 to at present)		50,910	-	50,910
Creditors (Since February, 2016 to at present)		(50,000)	-	(50,000)
GB Loan Outstanding		(3,250)	-	(3,250)
Decoration (fixture and fittings)		68,000	-	68,000
Advance for Shop		120,000	-	120,000
<b>Total Capital</b>		<b>592,000</b>	<b>200,000</b>	<b>792,000</b>

# ***SOURCE OF FINANCE***

- Entrepreneur's Contribution BDT 592,000
- GTT's Investment BDT 200,000
- Total Capital BDT 792,000





# **FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN**

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated sales income from products	7,500	210,000	2,520,000	8,625	241,500	2,898,000	9,401	263,235	3,158,820
Estimated commission from mobile banking	140	3,920	47,040	151	4,234	50,803	163	4,572	54,867
Estimated commission from flexiload	41	1,134	13,608	44	1,225	14,697	47	1,323	15,872
<b>Estimated total income from Sales &amp; commission (A)</b>	<b>7,681</b>	<b>215,054</b>	<b>2,580,648</b>	<b>8,820</b>	<b>246,958</b>	<b>2,963,500</b>	<b>9,612</b>	<b>269,130</b>	<b>3,229,560</b>
Less: Cost of products (B)	6,375	178,500	2,142,000	7,331	205,275	2,463,300	7,991	223,750	2,684,997
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>1,306</b>	<b>36,554</b>	<b>438,648</b>	<b>1,489</b>	<b>41,683</b>	<b>500,200</b>	<b>1,621</b>	<b>45,380</b>	<b>544,563</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>									
Electricity bill		700	8,400		900	10,800		1,100	13,200
Generator bill		200	2,400		250	3,000		300	3,600
Shop Rent		2,400	28,800		2,400	28,800		2,400	28,800
Night Guard bill		150	1,800		200	2,400		250	3,000
Mobile bill (SMS & Reporting)		600	7,200		600	7,200		600	7,200
Conveyance		2,000	24,000		2,500	30,000		3,000	36,000
Provision of bad Debt		42	509		42	509		42	509
Ownership Transfer Fee		1,333	8,000		1,333	16,000		1,333	16,000
Proposed Salary (Self & family)		13,000	156,000		14,000	168,000		15,000	180,000
Proposed Salary (Assistant-Father-01)		7,000	84,000		8,000	96,000		9,000	108,000
Bank Charge (DD, PO, SC)		55	330		555	6,660		855	10,260
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,500	18,000		1,700	20,400		1,900	22,800
<b>Non Cash Item:</b>									
Depreciation Expenses		642	7,700		642	7,700		642	7,700
<b>Total Operating Cost (D)</b>	-	<b>29,622</b>	<b>347,139</b>	-	<b>33,122</b>	<b>397,469</b>	-	<b>36,422</b>	<b>437,069</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>	-	<b>6,932</b>	<b>91,509</b>	-	<b>8,561</b>	<b>102,731</b>	-	<b>8,958</b>	<b>107,494</b>
<b>Retained Income</b>			<b>91,509</b>			<b>194,240</b>			<b>301,733</b>

**Notes:** 1. **Agreed Grace period:** Six months

2. **Investment Payback schedule:** Quarterly installment would also include ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

# **CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN**

## **(REC. & PAY.)**

<b>SI #</b>	<b>Particulars</b>	<b>Year 1 (BDT)</b>	<b>Year 2 (BDT)</b>	<b>Year 3 (BDT)</b>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>			
1.1	Investment Infusion by Investor	200,000	-	-
1.2	Net Profit (ownership tr. Fee added back)	99,509	118,731	123,494
1.3	Depreciation Expenses	1,360	1,360	1,360
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	49,619	73,710
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>300,869</b>	<b>169,710</b>	<b>198,563</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>			
2.1	Product Purchase	200,000	-	-
2.2	GB Loan Outstanding	3,250		
2.3	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	48,000	96,000	96,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>251,250</b>	<b>96,000</b>	<b>96,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Total Cash Surplus</b>	<b>49,619</b>	<b>73,710</b>	<b>102,563</b>

# SWOT ANALYSIS

## **S**TRENGTH

- Present employment:  
Self: 01 Family: 01 (father)  
Others (beyond family): 0  
Future employment:01
- Trade License in his own name;
- He has on hand training;
- Maintain books of record;
- Skilled and working experiences (12 Years);

## **W**EAKNESS

- Can not supply goods as per demand.

## **O**PPORTUNITIES

- Location of Shop;
- Have some fixed customers (Retail);
- Increasing demand;
- The Capital of the entrepreneur will be BDT 893,733 after 3 years excluding payback of investor's money.

## **T**HREATS

- Increase of local competitors;

Presented at 36<sup>th</sup> In-house Executive Social Business  
Design Lab

(GTT) on January 25, 2016 at Grameen Telecom Trust  
Premises

***Thank you***

Pictures

















मिठाळी

सुप्रीम

सुप्रीम

सुप्रीम

सुप्रीम

सुप्रीम

सुप्रीम



मिथा-विकेट

एडवन्स

एडवन्स

एडवन्स

एडवन्स

एडवन्स

एडवन्स

ইউপি ফরম- ১৩  
লাইসেন্স ফি আদায় রেজিষ্টার

অর্থ বৎসর... ২০২৫ - ২০২৬

**লাইসেন্স**



..... ইউনিয়ন পরিষদ  
..... থানা/উপজেলা  
..... জেলা।

বই নম্বর : ..... ২

লাইসেন্স নম্বর : ..... ২৫  
লাইসেন্সধারীর নাম : ..... মোঃ হুমায়ূন ফজলি  
তারিখ : ২০/১০/২৫


পিতা/স্বামীর নাম : ..... মোঃ ডাঃ হুমায়ূন ফজলি

..... মোঃ হুমায়ূন ফজলি

ঠিকানা : ..... মাদ্রাসা, হুদুয়া, পোঃ হুদুয়া, উপজেলা: মোঃ হুমায়ূন ফজলি  
পেশার ধরন : ..... মাদ্রাসা  
তারিখ পর্যন্ত বৈধ

৩০/১০/২৫  
ফি প্রদানের পরিমাণ টাকায় = ২০০/- (কথায়... দুইশত টাকা মাত্র)  
প্রাপ্ত হয়ে তার ব্যবসা/কৃতি/পেশা..... চালিয়ে যাবার জন্য এই লাইসেন্স প্রদান করা হলো।

তারিখ : ২০/১০/২৫

  
মোঃ হুমায়ূন ফজলি  
চেয়ারম্যানের দপ্তর

৳৫০

৳৫০

পঞ্চাশ টাকা

কম্ব ১৫৮১০১২ জাহ্নু ২য় পক্ষ সম্মতি স্থি প্রবন্ধ বহু দিনে। তখন  
সম্মতি হইতে কোন হইবে। পাতা-২

১। ২য় পক্ষ তাহার দোকানের যাবতীয় ট্যান্ড, বিদ্যুৎ বিলসহ অন্যান্য বিল নিজে প্রদান করিবেন এবং ১ম পক্ষ নিজ প্রয়োজন মোতাবেক ২য় পক্ষকে ৬(ছয়) মাস পূর্বে নোটিশের মাধ্যমে ঘর ভাড়ার সমন দিতে পারিবে।

২। ২য় পক্ষ ঘরের যাবতীয় জিনিসপত্র যেমন শাটার, ইলেকট্রনিক সামগ্রীসহ অন্যান্য দ্রবদি সুষ্ঠুভাবে ব্যবহার করিবে। ইচ্ছাকৃত কোন কিছু নষ্ট করিলে উহার মূল্য জামানতের টাকা হতে কর্তন করা হইবে।

উল্লিখিত শর্তাবলী পালনে উভয় পক্ষ সম্মত হইয়া নিম্নলিখিত স্বাক্ষরণ মোকাবেলায় ঘর ভাড়ার চুক্তিনামা সম্পাদন ও স্বাক্ষর করা হইল। তারিখ:-

১ম পক্ষের স্বাক্ষর

স্বাক্ষরিত  
মোঃ আঃ হাফিজুল ইসলাম  
স্বাক্ষরিত

২য় পক্ষের স্বাক্ষর

মোঃ ওবায়দুল রহমান  
স্বাক্ষরিত  
০১/০২/১৫

- ১। মোঃ রবিউল ইসলাম
- ২। মোঃ মোস্তাফিজ
- ৩। মোঃ মোস্তাফিজ
- ৪। মোঃ মোস্তাফিজ
- ৫। মোঃ মোস্তাফিজ
- ৬। মোঃ মোস্তাফিজ

৳১০০

৳১০০

একশত টাকা

কম্ব ১২১৮১০০

ঘর ভাড়ার চুক্তি নামা

ঘরের মালিক ১ম পক্ষ

মোঃ মাজেদ মন্ডল রাপা

পিতা- আলহাজ্ব মৃত আঃ ছাত্তার মন্ডল

সাং- সাঘাটা, ডাকঘর- সাঘাটা

উপজেলা- সাঘাটা, জেলা- গাইবান্ধা।

স্বাক্ষরিত  
মোঃ আঃ হাফিজুল ইসলাম

আমি মালিক পক্ষ সাঘাটা বাজারস্থ আমার নিজস্ব আধাপাকা তিনসেত দোকান ঘর ভাড়া দেওয়ার প্রস্তাব দিলে আপনি ২য় পক্ষ তাহাতে সম্মত হওয়ার নিম্নে উল্লিখিত শর্তে ঘর ভাড়া দেওয়ার সিদ্ধান্ত গৃহীত হয়। যাহার দৈর্ঘ্য ৩৬ ফুট, প্রস্থ ১৮ ফুট উত্তর মুখী রাস্তা সংলগ্ন। যাহার পূর্ব পার্শ্বে বাদল মন্ডলের দোকান ঘর অবস্থিত। পশ্চিম পার্শ্বে ফামাল পাশা মন্ডলের দোকান ঘর সামনে পাকা রাস্তা, দক্ষিণে ১ম পক্ষের ফাঁকা জায়গা অবস্থিত।

ঘর ভাড়াটিয়া ২য় পক্ষ

মোঃ ওবায়দুল রহমান দুদু

পিতা- মোঃ আজাহার আলী

সাং হুশদিয়া, ডাকঘর- হুশদিয়া

উপজেলা- সাঘাটা, জেলা- গাইবান্ধা।

স্বাক্ষরিত  
মোঃ ওবায়দুল রহমান  
০১/০২/১৫

শর্তাবলী

- ১। উভয় পক্ষের আলোচনা ও সম্মতি সাপেক্ষে মালিক ভাড়া ১৪০০/- (দুই হাজার চারশত) টাকা ধার্য করা হয়। যাহা মাস শেষে ২য় পক্ষ ১ম পক্ষকে প্রদান করিতে বাধ্য থাকিবে।
- ২। উক্ত ঘরের বিপরীতে ২য় পক্ষ ১ম পক্ষকে ১,২০,০০০/- (এক লাক বিশ হাজার) টাকা জামানত হিসাবে জমা প্রদান করেন। যাহা ফেরৎ যোগ্য।
- ৩। এই চুক্তিনামা আগামী ৫(পাঁচ) বৎসরের জন্য বলবৎ থাকিবে। এই চুক্তিকালীন ২য় পক্ষ কোন ৩য় ব্যক্তির নিকট ঘর হস্তান্তর করিতে পারিবে না এবং ঘরের শ্রেণী পরিবর্তন করিতে পারিবে না। চুক্তির তারিখ ০১/১০/২০১৫ ইং হইতে শুরু।
- ৪। ২য় পক্ষ চুক্তির মেয়াদ শেষ হওয়ার পূর্বে অন্যত্র স্থানান্তরিত হইতে চাইলে ৩(তিন) মাস পূর্বে ১ম পক্ষপক্ষকে অবগত করিতে হইবে এবং বকেয়া বিদ্যুৎ বিল ও বকেয়া ঘর ভাড়া যদি থাকে তাহা পরিশোধ করিতে হইবে।
- ৫। ২য় পক্ষ পর পর ৩(তিন) মাসের ভাড়া বাবী রাখিলে ১ম পক্ষ নোটিশের মাধ্যমে তাহাকে উচ্ছেদ করিতে পারিবে এবং জামানতের টাকা হতে বকেয়া টাকা কর্তন করিতে পারিবে।
- ৬। ২য় পক্ষ উক্ত ঘরে সর্ব প্রকার ব্যবসা করিতে পারিবে (হোষ্টেল গৃহমা বাদে)

৭। ফারের গ্যুন্টা রাখবে যদি প্রজেক্ট প্রকল্পের ফোন-ট্যাক্স  
কিন, ফেরের মোবাইল দেয়া/নো প্রকল্পের ফোন ট্যাক্স  
চলমান পাতা-১

# ନିମ୍ନଲିଖିତ ବିଷୟ, ଦିଆଯାଏ

୩୭୭୧୦୨୫	-	ଫାଲ୍	ହକିକ	-	୮,୫୫୦/୨
୭୭୭୧୦୨୫	-	"	"	-	୨୨୨୫୦/୨
୪୭୭୧୦୨୫	-	"	"	-	୧୦୨୦/୨
୯୭୭୧୦୨୫	-	"	"	-	୮୫୫୦/୨
୧୭୭୧୦୨୫	-	"	"	-	୪୨୫୦/୨
୫୭୭୧୦୨୫	-	"	"	-	୨୬,୨୨୦/୨





গ্রামীণ ব্যাংক

..... শাখা  
হুমারবান্ডী সান্দ্রাটা শাখা

## সহজ ঋণের পাশ বই

নাম ..... মোঃ রেজা

ঋণী নং ..... ৬১০০

গ্রুপ নং ..... ০৮

কেন্দ্র নং ..... ৬৬৬৬

কেন্দ্রের নাম ..... হুমারবান্ডী সান্দ্রাটা শাখা

বই ইস্যুর তারিখ ..... ১৫/০৬/১৫

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর .....  
.....  
.....

.....  
.....  
.....



গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র



নাম: মোঃ ওবায়দুর রহমান  
Name: Md Obydur Rahman  
পিতা: মোঃ আজহার আলী  
মাতা: মোছাঃ মনোনা বেগম  
Date of Birth: 26 Nov 1983  
ID NO: 3218838349016

২

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যক্তিগত অন্য কোম্পানির পাঠ্য পত্র নিকটস্থ পেরি অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো।

ঠিকানা: গ্রাম/বাক্স: হলদিয়া, হলদিয়া, ডাকঘর: হলদিয়া - ৫৭৫০, সাঘটা, গাইবান্ধা

প্রদানকারী কর্মসূচির স্বাক্ষর: প্রদানের তারিখ: ১১/০৯/২০০৮





— कृषि क्षेत्र में किसानों की समस्याएँ —

1. हमारे क्षेत्र में किसानों की समस्याएँ हैं, जिनमें से कुछ हैं—  
कृषि उत्पादन में कमी, बाढ़, सूखा, कीट-पतंगों का प्रकोप, उच्च लागत, निम्न कीमतें, ऋण, आदि।
2. हमें इन समस्याओं को दूर करने के लिए निम्नलिखित उपायों की आवश्यकता है—  
कृषि उत्पादन में वृद्धि, बाढ़-सुरक्षा, सूखा-सुरक्षा, कीट-पतंगों का नियंत्रण, उच्च कीमतें, निम्न लागत, ऋण-मुक्ति, आदि।
3. हमें इन उपायों को लागू करने के लिए निम्नलिखित कदम उठाने चाहिए—  
कृषि उत्पादन में वृद्धि के लिए, बाढ़-सुरक्षा के लिए, सूखा-सुरक्षा के लिए, कीट-पतंगों का नियंत्रण के लिए, उच्च कीमतें, निम्न लागत, ऋण-मुक्ति, आदि।
4. हमें इन उपायों को लागू करने के लिए निम्नलिखित कदम उठाने चाहिए—  
कृषि उत्पादन में वृद्धि के लिए, बाढ़-सुरक्षा के लिए, सूखा-सुरक्षा के लिए, कीट-पतंगों का नियंत्रण के लिए, उच्च कीमतें, निम्न लागत, ऋण-मुक्ति, आदि।
5. हमें इन उपायों को लागू करने के लिए निम्नलिखित कदम उठाने चाहिए—  
कृषि उत्पादन में वृद्धि के लिए, बाढ़-सुरक्षा के लिए, सूखा-सुरक्षा के लिए, कीट-पतंगों का नियंत्रण के लिए, उच्च कीमतें, निम्न लागत, ऋण-मुक्ति, आदि।
6. हमें इन उपायों को लागू करने के लिए निम्नलिखित कदम उठाने चाहिए—  
कृषि उत्पादन में वृद्धि के लिए, बाढ़-सुरक्षा के लिए, सूखा-सुरक्षा के लिए, कीट-पतंगों का नियंत्रण के लिए, उच्च कीमतें, निम्न लागत, ऋण-मुक्ति, आदि।

कृषि क्षेत्र में किसानों की समस्याएँ

कृषि क्षेत्र में किसानों की समस्याएँ

**Thank You**