

Proposed NU Business Name: **MAA SCREEN PRINT**



Project identification and prepared by: Ramendra Nath Haldar,  
Feni Sadar Unit, Feni

Project verified by: Susanta Kumar Bishwash



## **Brief Bio of The Proposed Nobin Udyokta**

Name	:	<b>MD. ILIASH</b>
Age	:	18-06-1987 ( 29 Years)
Education, till to date	:	Class 8
Marital status	:	Married
Children	:	01 Daughter
No. of siblings:	:	04 Brothers 02 Sisters
Address	:	Vill: Dhormapur P.O: Feni ; P.S: Feni Sadar ; Dist: Feni
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	<b>MASUDA BEGUAM</b>
(iii) Father's name	:	<b>AYUB NOBI</b>
(iv) GB member's info	:	Branch: Dhormapur, Feni , Centre # 15 (Female), Member ID: 1912/2 , Group No: 05 Member since: 01-12-2010 ( 06 Years) First loan: BDT 10,000/-
Further Information:		Existing loan: BDT 20,000 Outstanding loan: BDT 20,000
(v) Who pays GB loan installment	:	Father
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	No
(viii) Any other loan like GB, BRAC ASA etc..	:	No

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Present Occupation(Besides own business, i.e., persuading further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info	:	07 years experience in running business. 07 Years in own business. He has no training
Other Own/Family Sources of Income	:	
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	None
Entrepreneur Contact No.	:	01824-841864
Family's Contact No.	:	01881-154917
NU Project Source/Reference	:	Grameen Shakti Samajik Byabosha Ltd. Feni Sadar Unit, Feni

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY HIS FAMILY

**MASUDA BEGUAM** joined Grameen Bank since 06 years ago. At first she took BDT 10,000 loan from Grameen Bank. She gradually took loan from GB. Utilize loan in Business .

## Proposed Nobin Udyokta Business Info

Business Name	:	<b>MAA SCREEN PRINT</b>
Location	:	Boro mosque , arzu hotel (2 <sup>nd</sup> floor) Feni,
Total Investment in BDT	:	BDT 247,000/-
Financing	:	Self BDT 177,000/- (from existing business) 72% Required Investment BDT 70,000/- (as equity) 28%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 5,000
Proposed Salary	:	BDT 5,000
Size of shop	:	10 ft x 12 ft= 120 square ft
Implementation	:	<p>The business is planned to be scaled up by investment in existing goods like; Marriage card, Visiting card, Painting, Screen print etc</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪Average 50% gain on sales.</li><li>▪The shop is rented.</li><li>▪The business is operating by entrepreneur. Existing 02 employee.</li><li>▪Collects goods from Chitagong ,Dhaka</li><li>▪Agreed grace period is 3 months.</li></ul>

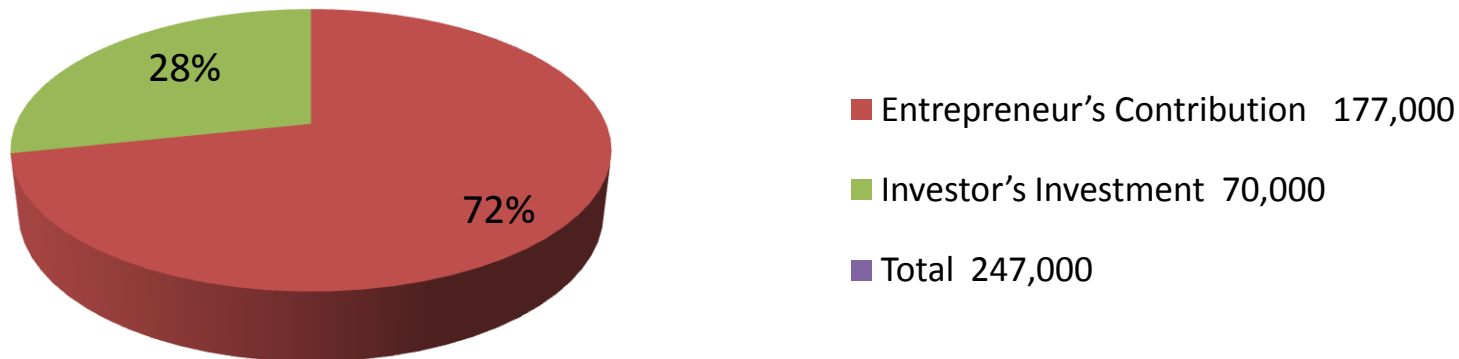
## Existing Business (BDT)

Particular	Daily	Monthly	Yearly
<b>Revenue(Sales)</b>			
Marriage card, Visiting card, Painting, Screen print etc	2000	60,000	720,000
<b>Total Sales (A)</b>	2000	60,000	720,000
<b>Less Variable Expense</b>			
Marriage card, Visiting card, Painting, Screen print etc	1,000	30,000	360,000
<b>Total variable Expense (B)</b>	1,000	30,000	360,000
<b>Contribution Margin (CM) [C=(A-B)]</b>	1,000	30,000	360,000
<b>Less Variable Expense</b>			
Rent		2,000	24,000
Electricity bill		1,000	12,000
Transportation		2,000	24,000
Salary (self)		5000	60,000
Salary(Staff)		10,000	120,000
Entertainment		300	3600
Guard		70	840
Generator		150	1,800
Mobile bill		300	3600
<b>Total fixed cost (D)</b>		20,820	249,840
<b>Net Profit (E)= [C-D]</b>		9,180	110,160

## Investment Breakdown

Existing				Proposed			
Particulars	Qty.	Unit Price	Amount	Qty	Unit Price	Amount	Proposed
			(BDT)			(BDT)	Total
Marriage card	2000	600	12,000				12,000
Visiting card	50,000	60	30,000				30,000
Color Ink	80	300	24,000	50	300	45,000	69,000
Mukut	10,000	150	15,000	0	0	0	15,000
Brush	0	0	10,000	0	0	0	10,000
Envelop/ Card	20,000	600	12,000	0	0	25,000	37,000
Screen	0	800	24,000	0	0	0	24,000
Security		50,000	500,000	0	0	0	100,000
<b>Total</b>			<b>177,000</b>		<b>0</b>	<b>70,000</b>	<b>247,000</b>

### Source of Finance



## Financial Projection (BDT)

Paticular	Daily	Monthly	Year1	Year 2
<b>Revenue(Sales)</b>				
Marriage card, Visiting card, Painting, Screen print etc	2500	75,000	900,000	945,000
<b>Total Sales (A)</b>	2500	75,000	900,000	945,000
<b>Less Variable Expense</b>				
Marriage card, Visiting card, Painting, Screen print etc	1,250	37,500	450,000	472,500
<b>Total variable Expense (B)</b>	1,250	37,500	450,000	472,500
<b>Contribution Margin (CM) [C=(A-B)</b>	1,250	37,500	450,000	472,500
<b>Less Variable Expense</b>				
Rent		2,000	24,000	24,000
Electricity bill		1,300	15,600	16,000
Transportation		2,300	27,600	28,000
Salary (self)		5000	60,000	60,000
Salary(Staff)		10,000	120,000	120,000
Entertainment		300	3600	3600
Guard		70	840	840
Generator		150	1800	1800
Mobile bill		400	4800	5000
<b>Total fixed cost (D)</b>		21,520	258,240	259,240
<b>Net Profit (E)= [C-D]</b>		15,980	191,760	213,260
Investment Payback			<b>42,000</b>	<b>42,000</b>



## Cash flow projection on business plan (rec. & Pay)

SR#	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>
1	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	70,000	
1.2	Net Profit	191,760	213,260
1.3	Depreciation (Non cash item)		
<b>1.4</b>	Opening Balance of Cash Surplus		149,760
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>261,760</b>	<b>363,020</b>
2	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	70,000	
2.2	Payment of GB Loan		
<b>2.3</b>	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	42000	42000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>112,000</b>	<b>42000</b>
3	<b>Net Cash Surplus</b>	<b>149,760</b>	<b>321,020</b>

# SWOT ANALYSIS

## **S**TRENGTH

Employment: Self: 00 Family:0 Others:00  
Experience & Skill : 10 Years  
Quality goods & services;  
Skill and experience;

## **W**EAKNESS

Lack of Capital/Investment

## **O**PPORTUNITIES

Huge demand in the community  
Location of shop;  
Regular customers;

## **T**HREATS

Theft  
Fire  
Political unrest

Pictures















শিশু বন্ধু



বালমগীক হাট  
প্রধান শিক্ষক  
ছাগলনাইয়া একাডেমী

ক্রয় বিক্রয়  
ঘাবতী

মোঃ ইলি  
১৭১৪৭-৪২৭  
০২-৮৪১৮





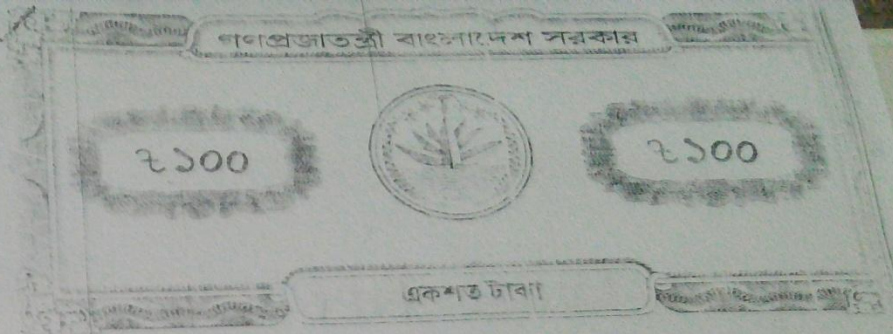
মা  
জ্বীন  
প্রিন্ট

ফোঃ- মোঃ ইনিয়াছ  
২৪-৮৪১৮৬৪

A vertical blue banner is attached to a wooden post. At the top, there is a circular photograph of a young child in a white shirt and purple pants. Below the photo, the Bengali text "মা জ্বীন প্রিন্ট" (Ma Jween Print) is written in large, stylized characters. At the bottom, contact information is provided: "ফোঃ- মোঃ ইনিয়াছ" (Phone: Mr. Iniyah) and the number "২৪-৮৪১৮৬৪".



স ৪৪৪০৪০



১০১০৪৮

পাতা-০২

### তফসিল দোকান ঘরের পরিচয়

ফেনী ধানামীন সাবেক ৯৩নং হালে ৪২ নং রামপুর মৌজার সাবেক ..... নং ৯  
দাগ হালে ..... দাগের ভূমিতে অবস্থিত ..... ফুট পার্শ্ব এবং .....  
টিনসেড ঘর।


### স্বাক্ষীগণের স্বাক্ষর

১।

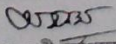
২।

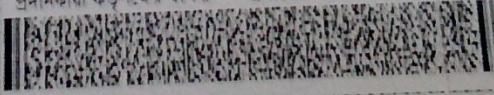
৩।

গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র

 নাম: মোঃ ইলিয়াছ  
Name: MD. ELIAS  
পিতা: আহিযুব নবী  
মাতা: মাসুদা বেগম  
Date of Birth: 18 Jun 1987  
ID NO: 19873012923000023

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী বর্তীত অন্য  
কোনোও পাশের দেশে নিকটস্থ শেই অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো।  
ঠিকানা: বাসা/হোল্ডিং: রাজী বাসী, গ্রাম/মোতা: ধর্মপুর, ডাকঘর: ফেনী সদর,  
০৯০০, ফেনী সদর, ফেনী

  
প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর প্রদানের তারিখ: ২৬/০৮/২০১০



### রটির টাকাপ্রাপ্তি রশিদপত্র

মাসুদা বেগম, গ্রাম-ধর্মপুর ডাকঘর-ফেনী, উপজেলা-ফেনী সদর, জেলা-  
..... রশিদপত্র গ্রহীত।

ওয়াজি উল্যা, মাতা-রাবেয়া বেগম, সাং-রামপুর, ডাকঘর-ফেনী, উপজেলা-  
..... রশিদপত্র গ্রহীত।

রটির মালিক এবং দখলকার বটে। আপনি দোকান ঘরটি ভাড়া নিতে  
১০ সিকিউরিটির বিনিময়ে এবং ২০০০/- (দুই হাজার) টাকা মাসি  
আপনি উক্ত শর্তে তফসিলোল্ল দোকান ঘরটি ভাড়া নিতে রাজী হন  
স্বাক্ষীগণের মোকাবিলায় দোকান ঘরটির সিকিউরিটি বাবত মং-  
হইতে বুকিয়া পাইয়া রশিদ পত্র সম্পাদন করিয়া দিলাম। ভাড়া

